

直销奖金结算系统开发,矩阵制直销软件系统

产品名称	直销奖金结算系统开发,矩阵制直销软件系统
公司名称	东莞市连心网络科技有限公司
价格	5000.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市南城街道宏图路39号2栋2466室（注册地址）
联系电话	176****0257

产品详情

一、直销系统成功运作的要素

1.基础理论先行

直销除开出售商品外，更主要的是传播一种文化艺术核心理念。出售商品是直接目的，但直销工作人员辛勤工作不仅是为了售出商品，更主要的是传播一种直销的精神。因而，做直销前，一定要先制定好一个理论框架，目的是啥，该如何实行，这种都需要有明确的定义。

2.系统软件为主

要明确直销的操作流程，可以有部分的改善，可是不可以泯灭了直销的实质。直销有大概的步骤，怎样提前准备，如何一级级的推广详细介绍，这种全是直销中不可或缺的阶段，不可以为了方便就私加修改，那样就并不是真正意义上的直销了。

3.运行方法

做一切事儿全是有一些小技巧存在的，它可以协助大家事半功倍。直销领域一样如果是，做直销，想取得成功，要走这八步，先，列一个有潜在性整体实力的客户信息，次之开展邀请，下面向她们沟通交流，解读，持续的跟进，直到每日任务的进行，终学习培训顺利的经验并复制。

4.新项目定义

对你所实现的直销领域要有清楚的定义，从各个领域剖析讨论它，终要有清楚的熟悉和认知能力，挖掘个人优点，并进行应用。

5.运营模式

要清晰直销的运营模式，要真实的掌握直销，务必从底层开始做起，走普通的未来发展线路，让普通的人民掌握接纳大家的商品。

6.学好认同

每一个人针对新生事物都是一个了解掌握接纳的全过程。大家对直销新手，也需要给他一个认同的全过程，让她们从不了解直销到掌握直销，加入直销。

7.建设规划

整体规划同总体目标一样不可或缺，沒有整体规划的新项目是沒有将来的。直销是一个市场前景巨大的领域，每一个发展趋势环节都需要有明确的整体规划。

8.企业社会责任

做直销，我们要有推动穷人发家致富，促进城市经济发展的社会责任感。将来社会发展，直销将持续稳步发展，因而，每一个直销人都需要有所为社会发展做出贡献的醒悟。

9.時間累积

大家做一切事都需要能耐得住性子，不可以着急。直销领域一样并不是一个一蹴而就的全过程

，我们要勤奋坚持不懈，在时间沉积之后，获得很大的成效。

10.将来观念

做销售工作一定要对以后有清楚的定义。要灵敏的预知销售市场趋势，认清直销的发展前途，及时加入，给自己未来提升一份更高的很有可能。

直销系统，许多顾客认为直销软件都是开发好的，只需要一个直销系统大家都是可以用的，其实不然，在这里我详细的说明下。直销软件不同别的软件，因为直销软件是根据奖金制度方案以及算法进行开发的，奖金制度算法不同所开发出来的软件结算方式就不同，所以，直销软件也称直销结算系统，循环结算系统。

二、制度参考

加盟方式有三种32200元中级16100元普通3220元拿货都是1:2配货即32200元可以拿到价值62400元的商品。

目的就是鼓励会员首先自用产品有效果后再口碑相传这也源于我们的自信。

四类津贴

1、零售津贴 即60%的利润返还其中25%以现金形式返还35%以产品形式返还您相当于4折拿货。

2、奖励津贴 每个会员分左右2个市场每层岗位费300元碰对380元即第1层680元。 第2层1060元

。第3层300+1520+公司奖励100=1920元。 第4层300+3240=3540元。

第5层300+6480元=6780元。 第6层300+12960元=13260元。 第7层300+25920元=26220元。

第8层8300+51840元=52140元。 第9层300+103680元=103980元。

第10层300+207360元=207660元。 第11层300+414720元=415020元。 第12层满共832260元 碰对一直倍增下去

。直到日薪一万封顶单区发展见点40元一直拿完10层共1024个会员即4万余元按照不理想发展10层内100个

会员也即4000元也已回本还有了产品所以说他不伤人脉。

3、互助津贴公司与会员的互助公司会把会员收入的10%作为公司的发展基金而且每次累积达到2000元就

会以产品的形式返还给会员。

4、福利津贴奖励方案 奖励项目 直接销售业绩累积40000元，送价值2000元的数码相机。 100000元，奖笔

记本电脑。 150000元，泰国7日游。 300000元，欧洲6国15日游。 个人收入达50万元，反现金20万元（买车

）