

抖店小店起店方法：新手成功起店一定要做好的5个点

产品名称	抖店小店起店方法：新手成功起店一定要做好的5个点
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

产品详情

做抖店小店的商家朋友们，在新的一年里，提高起店成功的概率，做好抖店，我们一定要做好下面5个点。

第一点，选品比运营技术更重要做抖店小店，所有的技术其实都是基于你店铺的产品而来的。如果说你选品不行，什么技术都打不出爆品。今年新手做抖店选品，有几个点要注意：学会选蓝海产品。简单点说就是买的人多，但卖的人少，这种产品比较适合刚刚入行的新手去做，因为竞争相对较小，你的空间就大。首先，你可以去跟网红同款产品，不要以为网红同款产品卖的人很多，你可以多去关注抖店热点榜上的视频，往往一个视频刚刚火了以后，里面的产品也会跟着火。而这种刚刚爆起来的短视频，卖同款产品的商家还是很少的。注意，一定是刚刚爆起来的短视频，那种爆了很久的短视频你没机会。

其次，跟明星同款产品。多关注一下zui近热点的综艺或者说电视剧，尤其是里面的流量明星，他们用过的产品也会跟着火。比如今年春节，秦岚的绿毛衣同款就在全网卖爆了。你可以直接上同款产品或者相似款产品，这种产品都是自带流量属性，不用动销就能出单。zui后，我们也根据抖店搜索指数整理了一份抖店蓝海类目产品表，里面包含了指数较高的100个蓝海产品可供参考。加右上角锋哥(备注：选品表格)可免费领取，不会选品的朋友也可以直接找锋哥一对一咨询。第二点，做精准流量，而不是泛流量抖店小店要做得好，一定是要做精准流量的。所以新店在起流量的初期，一定要学会养标签，来做店铺的初始人群画像定位店铺的目标人群，然后再针对目标人群去的消费习惯上架强相关的产品推流。第三点，不要做赔本赚吆喝的店铺抖店小店现在起店的方式很多，比如货损起店，不动销起店，还有今年刚刚出来的千川起店。不管你用什么方法起店，你要搞清楚，你是来创业赚钱的，不是赔本赚吆喝的。不要为了流量一味地做福利款。很多店铺之所以做不下去，就是表面的成交数据看起来好，实际上没利润，根本不赚钱，支撑不下去。第四点，学会做付费流量今年抖店商城的直通车出来之后，想做商城流量，做自然流量的，可以尝试去做付费流量，买流量就是在买订单。第五点，多上品，多测品要想快速起店，一定要多上品，多测品，这样你的起店成功率才能高于别人。其实总结下来就2个核心点：品、流量。做好这两点，不愁赚不到钱。如果你做抖店小

店有任何不清楚的，想知道怎么做能快速起店，怎么给店铺引流，怎么选品爆单快，都可以加右上角锋哥（备注：抖店小店）对一直接咨询。因为我们一直在获取平台的zui新规则和玩法，并进行测试，在春节期间，我们的数据也非常稳定，如图，是zui新的数据截图：所以，做抖店小店的商家朋友，有任何问题都可以找锋哥私聊。