

抖店小店不动销起店的方法：2种方法，新手一看就懂！

产品名称	抖店小店不动销起店的方法：2种方法，新手一看就懂！
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

产品详情

做抖店小店能不能不动销起店？

主要看你怎么理解动销，或者怎么理解起店。动销，本质上来讲就是让店铺破零，而起店是让店铺有稳定的流量和订单，两者性质有所差别。而抖店小店破零的方式有很多，所以说，不动销也可以起店，关键在于你的方法有没有用对。方法没用对，那店铺就只是破零而已。下面我们讲一下抖店小店不动销怎么成功起店。第一个，找达人推广带货效果好对接到带货能力强的达人，能够有效地帮你成功起店。因为达人带货是持续的，他们给你把店铺流量带起来之后，大概率还能让商品入池，获得自然流量推荐，所以起店成功率也是比较高的。选好优质的产品，开出有吸引力的佣金，设置好店铺的新人券，直接在抖店后台的达人广场找跟你类目相同的达人，让达人给你带货。我们近3年一直在做抖店小店，也总结了一套非常实用的达人对接方法，如图，是我们实时对接达人的数据情况：如果你不清楚如何对接达人，不知道怎么跟达人沟通达成合作，欢迎添加右上角锋哥（备注：小店达人）私聊给你解答。第二种，货损模式这种起店玩法的核心就是产品，所以关键要在选品上下功夫。找当季zui热门的商品，对标同行选的品，直接按照百分之200的价格上架。然后要优化商品主图，直接全部用白底图，不要带牛皮癣就行。另外，标题必须要带有本产品所有的相关关键词，能让用户搜索到你的产品。zui后设置优惠券，把商品的前段展示价格打下来，打到你亏吐血的程度，拉流量。这种品上架之后一般都能很快出单。但是要注意，这种方法的弊端就是后期你很难转正价，一旦转正价你会发现一单都卖不出去，或者只出个几单，zui后甚至没有流量了。因为你这个品做的就是低价促销，所以你只能慢慢的去把原来的优惠券撤掉，不要一下子恢复原价。所以说，你要知道，动销其实只是让店铺商品破零，你能不能把店铺做起来，还是要看选品和运营。很多人开抖店，每天动销，但店铺就是没流量，没订单，就是选品没选好，方法用的不对，就很难起店。起店的方法很多，核心就在于你能不能把精准流量引入你的抖店。不管是自然流量，还是达人带货流量，又或者是付费流量，只要是精准流量，能让店铺一直出单，那你就成功起店。如图，是我们自营抖店小店起店后的数据情况：如果说你看完这些还是不知道该怎么做能出单起店，加右上角锋哥（备注：小店起店）领取一份《抖店运营电子书》，共3万字，从0教你做抖店。如果在操作过程中有任何疑问，也可以找锋哥私聊为你解答。