

抖店小店怎么设置定金预售方法详解（附抖店运营资料）

产品名称	抖店小店怎么设置定金预售方法详解（附抖店运营资料）
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

产品详情

定金预售，是一种商品销售模式，也是电商运营中常见的卖货玩法。

商家通过营销中心对某款商品设置定金预售，买家通过预付一部分定金的方式来预订商品，到时间支付尾款即可完成交易。

我们今天讲一下抖店小店怎么设置定金预售。一、抖店定金预售适用商家和商品商家范围：商家体验分4.6且物流体验分4.6的商家使用对象：不支持为第三方电商平台的商品（包括充值卡券）设置定金预售，满足以下所有条件的小店商品可以设置定金预售：（1）符合商品售卖规则，非禁售商品（2）商品价格不低于50元（3）非仅支持货到付款的商品（4）设置定金预售的商品必须处于「审核通过待上架」或「售卖中」状态（5）商品处于下架状态也可设置定金预售「审核通过待上架」的操作指引：如需设置商品为「审核通过待上架」状态，可在商品编辑页，上架时间中选择放入普通仓库。

二、哪些抖店商家适合设置定金预售？

1、原产地型：应季新鲜型商品的采摘、收购、加工等环节的商家；2、厂商或品牌商：具备优化制造业生产供应链环节的商家。一般在以下这几种情况比较适合设置定金预售：（1）新品发售：如新品手机发售，通过定金预热；（2）爆款补货：爆款商品或者需要代工厂制造的商品，出厂需要时间，通过预售沉淀订单；（3）应季新鲜型商品：需采摘，存储等。（4）预售测款，买家通过定金投票，更具可信度，大大降低压库存的风险。（5）周年庆、双十一等大促活动提前预售

三、抖店小店定金预售设置流程抖店后台--【营销中心】--【营销工具】--【定金预售】，选择「立即创建」，进入定金预售活动创建页面；然后填写活动信息，包括活动名称，定金付款时间，订单取消时间

，活动预热等。其中，定金付款时间不能超过30天；订单取消时间表示用户提交订单后，如果持续未支付，订单自动取消的时间，根据实际情况设置就可以了。然后选择【添加商品】勾选需要参加定金预售的商品。单个活动zui多可添加50个商品。设置了定金预售之后，消费者在查看并预付商品的时候，就是这样的：总的来说，抖店小店定金预售就是一种营销方式，抖店营销中心还有很多工具都可以用起来，来促进商品成交。比如限时限量购，新人券，满减券，店铺券等等。新店刚开始要拉成交，更要用好各种优惠券。我们做新店起店的时候，也经常會用到优惠券打价格。起店成功之后，店铺的数据也会非常稳定。

想知道新店怎么起店，抖店优惠券怎么设置，抖店怎么稳定出单的朋友，都可以加右上角锋哥（备注：小店起店）私聊为你解答。再免费送你一份抖店小店运营电子书，里面有一套完整的起店操作流程，从0教你做抖店。当然，如果你在实操过程中有任何问题，也可以找锋哥一对一咨询。