

抖店小店起店玩法：新店不直播也能起店的方法分享给你

产品名称	抖店小店起店玩法：新店不直播也能起店的方法分享给你
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

产品详情

抖店小店怎么做能让店铺短时间就起店，每天访客破万，不发短视频，不直播就能有流量出单？

现在抖店商品卡流量很火，很多商家刚开的店铺，产品上架第二天就能出个几十单，这种情况都不少。但也有很多商家怎么弄就是没流量没订单。下面我们直接上实操步骤，教你起店，做好了店铺成功率会很高。第一步，先上30个福利款，直接去多多或者1688上找到你类目下销量zui高的商品。客单价十块钱左右，受众范围要广，然后直接按照2.5倍价格上架，上架之后在抖店后台设置试着的优惠券。先放100单-200单的优惠券，把体验分做到4.7分以上，记得催第一波好评，增加店铺的基础权重。注意，刚开店的时候，你不直播，也没有达人带货，纯靠自然流量，基本上都是不赚钱的。第二步，每天上架20个利润款，这就是非常考验你选品能力的时候。抖店小店选品的方法我们讲过很多，懒人选品、蓝海选品、数据化选品等都有。如果说你这些都不会用，还有一个简单有效的方法：爆款截流选品。意思是，你做什么类目，你去找做得好的同行店铺，跟着他们选，找20个左右，刚刚爆起来的品，上架到自己的店铺。商品价格设置在同行的九五折就行。比如，别人卖10块钱，你买9.5，直接设置一个优惠券，先把流量做起来。第三步，启动搜索流量。这个关键在于你的人群质量怎么样，抖店讲究人群包，如果你的人群不精准，小姑偶就不会太好。人群对了，基本上店铺十几天就直接起来了，因为抖店现在是在放搜索流量的。zui后就是不断地测试爆款产品，把有流量的品放大，没有流量的品可以直接下架，这样去循环做，店铺基本上就稳了。你要起店，要拿到商品卡流量，很多细节要做好。包括但不限于：选品、定价、商品优化等等，做好了，你的店铺才能有稳定的流量和订单。我们从去年底开始就在不断深挖抖店商品卡流量玩法，积累了非常丰富的抖店运营经验，加右上角锋哥（备注：商品卡流量）即可一对一咨询更多。再免费送你一份入门级抖店商品卡流量玩法资料，新手也能参考使用。不止是抖店商品卡玩法，我们做抖店小店近3年时间，总结了非常全面的抖店运营经验。包括但不限于：选爆品的方法，商品入池技巧，起店玩法，高效对接达人的方法，新店不动销破零玩法等。也因此，我们自营抖店小店的数据也基本都能稳定在月销百万以上：所以，如果你想了解更多的抖店运营玩法，想知道抖店怎么赚钱，都可以加右上角锋哥（备注：抖店小店）一对一聊。