

微三云杨帆分享：集成各大主流购物平台聚合电商——分享购模式

产品名称	微三云杨帆分享：集成各大主流购物平台聚合电商——分享购模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:分销系统 属性:源码定制 地点:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

这段时间出现了一个朋友圈沟通讨论的热门项目，具有独特性质的商业模式，这个项目每个人可以去参与，每当一个新模式出现，准备启动运营时，第一批用户永远都会是*大的受益者。那么分享购是一个什么样的平台呢？

它是一款集成了某宝、某猫、某东、拼夕夕、某团、某了么等一众主流购物平台，分享购没有改变消费者的购物方式，平时在哪个平台购买，还是一样在哪个平台购买，想买什么东西都可以搜索购买，但是通过分享购不光可以省钱，还可以赚钱，只需要用户通过不同的方式进入平台注册即可享受超级折扣优惠。

充话费95折，加油95折，视频会员月卡、季卡、年卡优惠，还有比如说你要去网购，不管你是去淘宝、京东、拼多多购买同一个产品，只要通过去购买就可以获得相应的优惠，可能几块几十块甚至上百块，一年算下来可以让你省上几千块钱。尤其是现在的疫情反反复复，经济环境上线起伏不理想，在很多人都缺钱的情况下，都不愿意去买一些利润过高的产品，选来选去都是想去寻求买到一些相对优惠的产品。

现如今，看一个项目能不能被市场所接受，很简单，就是看出现这样的平台你会不会采用？相信绝大部分的人还是愿意去使用的，因为它的的确确可以帮助平台或用户去创造价值的。

分享购项目核心部分分析：

首先了解一下什么是分享购？分享购的共富裂变逻辑是什么？

用户通过分享购平台跳转到各大主流购物平台消费，主流平台会根据不同产品的价格所分润出来的佣金给到分享购平台，产品利润的高低返利也会不同。当平台拿到这个佣金的时候，会拿出40%返给购买用户自身，然后再拿出40%返给这个用户的上级，再拿出10%返给这个用户到货地址的区域合伙人，*后平台留10%作为服务费。

注册或分享后将会获得一个排位，每个排位下面都有五个位置，假设你推广第6个人的时候，他会自动排

位至你下面五个人下面的位置，同理上面的五个位置满了，平台这边进入的用户也会自动排列到你位体下面。直到排列到第九层末为止，而你位置体内所产生的佣金都会跟你有关系，整个平台都在帮助自身搭建9层的团队，理论上来说，一个人只需要推荐五个人就可以完成自己的架构，这就是所谓的倍增学魅力所在。

那么这里问题来了，如果让每个用户都会愿意主动去推荐五个人呢？巧妙的设计就在于，当用户注册分享后，他会发现他的团队人数在不断的增加，收益也在不断的增加，假设看到显示有很多佣金的时候，系统会提示需要成为会员提现条件才能提现。

这里会显示要完成两个条件：

第一个条件：分享推荐五个人。

第二个条件：每月消费九笔。

消费不受限制，平台自身有产品可以上架，平台也可对接供应链选品，模式自身只存在一级分销，完美的规避的风险，也可以结合一些*新的模式搭配运营，比如链动2+1、全民拼购、广告电商、嗨购等等，提高平台的复购率和用户留存率。

如需完整资料介绍，可向小编了解获取

微三云杨帆，记住，商城一定要找大公司制作，千万不能找小公司买SAAS账号或者买模板账号。

因为SAAS账号你是没有数据库的，一旦小公司跑路，你所有的用户都会丢失，等于从0开始，或者等你做大了，小公司就会找你漫天要价。

而模板数据库，他的源码是从别人哪里盗用的，系统及其不稳定，别说功能不完善了，甚至有时候收款都出问题。

小编介绍：微三云杨帆，集团营销总监，首席商业模式策划师，在软件开发和商业策划行业超过10年。

公司介绍：微三云集团（莞云）

公司主营业务：定制**分销，拼团等电商系统模式（各行业皆可定制），为企业解决【卖货】问题。

旗下9间子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

公司规模：公司运营超10年，5000平方独栋办公楼，150人**团队

公司成就：服务超过30万家电商平台，包含20多家百亿级平台，数家上市公司国企，年销售额超过2个亿。

资、质：高新技术认证企业，双软认证企业，旗下数十款专利软件。

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：杨总监（负一楼电梯直上303）

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云杨帆”

以下图片仅为集团旗下子公司——东莞市商二信息科技有限公司团队合照，

微三云集团合计有9间子公司，总部200多人

目前旗下拥有：综合商城、智慧新零售电商、社交电商、图文短视频电商、直播电商、挂售寄售电商、异业联盟电商、社区团购电商、跨境电商、知识付费、在线教育、无人智慧酒店、抖音小程序等应用解决方案。

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云杨帆”。

