

抖店小店基础搭建：抖店开通后必做的5件事，千万别踩坑

| | |
|------|----------------------------|
| 产品名称 | 抖店小店基础搭建：抖店开通后必做的5件事，千万别踩坑 |
| 公司名称 | 武汉经天纬地人和信息技术有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号 |
| 联系电话 | 15207141239 15207141239 |

产品详情

开通抖店小店后的基础设置如果做好，很容易踩坑，还可能会影响店铺流量。

我总结了抖店开店后一定要做的几件事，非常简单，但非常重要，新手商家千万别忽视。1、账号管理抖店小店开通后，要绑定店铺官方号。目前为止，不绑定官方号店铺就无法正常使用。绑定操作很简单，开店之后，系统会提示你去绑定账号，你直接按照指示去绑定抖店号就可以了。绑定之后，对应的抖店号可以免费认证蓝V，省600块钱认证费，还能0粉丝开橱窗带货。2、商家保障中心抖店商家保障中心，可以开通运费险。很多人下单就是看中了你这个品有运费险。简单来说，运费险是可以促进转化成交的。但如果你的品本来没什么利润，运费险可能增加你的商品成本，也可以不开。根据自己的实际情况去考虑。3、物流工具物流工具里有两个动作要做。第一个是运费模板。设置一个偏远地区不包邮，或者偏远地区不发货的运费模板，发布商品的时候选择新模板，避免偏远地区下单，你发不了货。第二个是地址库管理。注意添加好退货地址、电话、联系人，可以设置多个退货地址，保证你店里的商品能够退货地址正确，避免不必要的售后问题。4、精选联盟新店是0门槛开通精选联盟的，超时你没有开通，那就要求体验分大于4.2分了。开通精选联盟的作用在于，你抖店上传商品之后，可以设置佣金添加到精选联盟推广，让达人给你带货爆单。5、新手任务开店之后完成新手任务的同时也是熟悉平台基本规则的过程。包括但不限于虚假交易、滥发信息、不当使用他人权利、消极处理售后等等，都要认真看，避免后期你在操作的时候违规被处罚。把这些基础设置做好，你后期操作的时候能避免很多麻烦。然后你就可以开始选品，动销破零，出体验分，做商品卡流量，对接达人给你带货等等。整个运营思路，我们整理了一份思维导图，对新手来说价值非常高。看完之后你就会知道开店之后要做什么，然后跟着这个方向去做店。高清完整版小店导图加右上角锋哥（备注：抖店小店）可免费领取。有看不懂的也可以直接找锋哥私聊为你解答。我们从2020年开始做抖店小店到现在，自营店铺数据稳定，熟悉平台的zui新规则和玩法，有丰富的实操经验。红人星球自营小店数据：除了小店商品卡之外，如果你还想知道：小店商品怎么定价，新店怎么出体验分，新店怎么破零，小店怎么爆单，如何对接优质达人带货，怎么避免违规等，也都可以找右上角锋哥私聊。