

## 齐购商城系统（奖金模式）

产品名称	齐购商城系统（奖金模式）
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司-APP软件开发
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市南沙区丰泽东路106号（自编1号楼）X1301-1346（仅限办公用途）（JM）
联系电话	18928932175 18928932175

## 产品详情

门槛99元，两级团队模式，如何“收益”？

据平台的推广资料介绍，参与用户首先需要付费99元成为奇购会员，并且直推两名用户参与并且付费99元。该会员除了拥有推广权限外，还可以在商城任意板块打折消费。

但是值得注意的是，在这个电商消费时代很多商家以及付费服务都会在各大平台打折宣传，此处的99元会员费可谓是此地无银三百两，单纯一个推广权限真的就价值99元吗？接下来我们继续解析。

平台每天会根据前一天的总新增会费20%作为分红分给这些参与用户，新增的多，奇购会员收益越多，新增0元则那些奇购会员分红就为0。

此处值得注意的是，参与用户付费99元，平台拿出新增的20%作为分红平均分给所有用户，当平台新增为0时就会停止分红给这些用户的，剩余用户付费的80%则始终有平台支配。

如此的“揽钱手段”该平台又将如何去吸引这些用户来不断地推广市场，邀请更多人加入呢？这就是该平台实行的金字塔模式起的作用：

参与用户付费99成为奇购会员后，上下级、左右级所有两级内有关系的人（A级-B级-C级）加起来推广够6人付费成为会员，就可直接拼团，团长得每位新增用户8元的收益，也就是48元，该团长的直推用户得第三级用户每个人8元，如果为0人，则没有收益。

从这里我们可以计算出来：七人参团，除了团长这个已付费会员外，6名付费会员共投资594元，团长得48元。如果按三级内拼团的要求，实现收益\*大化，平台只需要支付团长48元、二级用户两个人各16元，也就是80元。剩余的完全属于平台收益。

接下来我们再来讲团队等级奖励：

直推3人、升级为创客，团队每新增一个付费用户\*高可获得5元奖励；

直推5人、升级为团长，团队每新增一个付费用户\*高可获得7元奖励；

直推10人、升级为高团，团队每新增一个付费用户\*高可获得9元奖励；

直推30人、升级为超团，团队每新增一个付费用户\*高可获得12元奖励；

直推50人、升级为总团，团队每新增一个付费用户\*高可获得15元奖励。

此处的奖励设有级差，如果平级则无奖励。