

好消息！抖店小店可以同步其他平台的销量了（附新手开店玩法）

产品名称	好消息！抖店小店可以同步其他平台的销量了（附新手开店玩法）
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

产品详情

好消息！

抖店小店可以同步其它平台的销量了！目前是支持淘宝、天猫、京东、1688的商品销量同步。如果你有这4个平台的店铺，只需要完整店铺认证，就可以把这些店铺的商品销量累计展现在抖店电商平台。这样就相当于是上架就会有基础销量，是非常有利于做抖店货架电商的。不仅如此，完成店铺认证之后，还会有平台额外的流量扶持，累计展示销量，搜索推荐加权，提升商品转化。验证的方法也很简单，你只需要在你的第三方店铺发布一个新的商品；产品的标题里面必须要包含这个验证码，然后再把商品的链接把它粘贴到这里，然后提交验证，验证通过之后，你的其他平台的销量就会同步到抖店小店上面来。没有第三方店铺的小店商家做，就要一步一步去做销量。而且现在平台一直在给商品卡流量加权，新开的抖店小店还会有流量扶持。如果你要做好抖店的商品卡流量，核心就是：一品、一城、一罗盘，先做数据再爆款。一品，就是选品，产品选的好，性价比高，用户就会买单。选品都很多方法，比如电商罗盘商品卡里的行业榜单，有一个商品榜，这里都是商品卡流量卖的好的品，你可以直接参考去上架。还有电商罗盘-商品-商品榜单，这里有6个榜单，每个榜单都有不同的商品推荐，都可以参考。白牌的中小上架可以选择非品牌商品，对应自己的类目，重点看成交商品榜和实时爆款榜，这种款和定价都是可以直接去用的。还有很多选品方法，这里就不一一解释了。如果这些选品方法你都不会用，我这里有一份应季选品表格，1月-12月的热门选品方向全都有，可以直接参考使用。加右上角锋哥（备注：选品表格）可以免费领取。一城指的是今年暴增的商城流量，你看看电商罗盘里那些商城概览的数据，这些销量都是来自于商城的各种场景。要让商品入池，除了选品好之外，还要优化好商品。首先是商品标题：用户搜索商品，搜的就是商品关键词，所以你的抖店商品关键词非常重要。然后是商品主图：首图会影响商品点击率，其余4张主图会影响商品转化率。商品主图优化得好，能够提升进入抖店商城的几率。官方说，未来三年内，这个商城的占比预估要达到生意的50%以上抓住这波机会，新手也能弯道超车。我们从去年就开始测试商品卡流量玩法，积累了丰富的玩法经验，新店也可以通过商品卡流量起店：不知道怎么玩商品卡流量的老铁，加右上角锋哥（备注：商品卡）一对一为你解答。再免费送你一份抖店商品卡玩法资料，入门级操作方法，新手也能一看就懂。