

# 微三云杨帆分享：链动2+1融合分享购模式，带你走进传统电商的另一道分支

产品名称	微三云杨帆分享：链动2+1融合分享购模式，带你走进传统电商的另一道分支
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:分销系统 属性:源码定制 地点:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

短期内发展平台团队商业运营模式——链动2+1商业运营模式，又是通过什么来引流拓客呢？链动2+1商业运营模式可以借助原有微商代理业运营模式，所推论出一个全新的商业运营模式及新的购物返现基础理论。

根据再次设计商业模式及其制订一个新的商业规则，开拓出此外一条新的创业跑道。链动2+1\*重要的就是可以结合经销商、服务平台、顾客，可以让她们三者合二为一，都可以让他们从中得到一定的盈利，\*终形成一个充斥着高活动性的商业生态圈。

链动2+1模式分析：

真实身份体制具有2种真实身份：

代理：需购买平台指定代理礼包就可以变成该真实身份；

老板：在立即强烈推荐2个代理以后，就可以变成老板真实身份。

奖励机制具有四种：

直推奖赏：代理每推荐一个客户选购代理礼包即可领取直推奖赏。

见点奖赏：变成老板以后才可以享受，上司的下属每推荐一个客户，即可领取见点奖赏，而且老板立即推荐一个客户既能获得直推奖赏 见点奖赏。

同级奖赏：上司的下属代理，在成为老板以后，上级领导老板可获得下属上司的10%的总收益补助。

扶持体制：为了确保平台上的稳步发展，那就需要确保代理在成为老板时，强烈推荐的消费者必须是活

跃性账户，如介绍的2个账户并没有进行服务平台所设定的服务平台每日任务，老板也只能是得到80%的盈利，剩下的20%冻结变成扶持股票基金。

自然一个好的商业模式，都是有一定归属于他\*\*的区域。链动这一方式可以合乎一切一个平台早期\*需要手机流量增长，而且当服务平台之中的客户能够迅速得到丰厚的赢利见到与此同时，客户的自觉性就会被激发起来。

自然客户的自觉性激发起来以后，只是仅用到连动这一款方式将就会显得比较平平淡淡，加上此外一款可以从服务平台长期相对稳定的商业运营模式，可能将所有引流方法到服务平台的消费者，死死地锁住在行业之中。

分享购商业运营模式，可以结合连动一起运用在行业之中，客户在进到服务平台以后，并无需任何门坎，就能享受平台对接的某猫、淘宝、某多多、某团等主流电商平台的领优惠券交易，手机话费充值、水电气可以享受优惠折扣。

而分享购方式选用五人公排滑掉体制，精英团队选用1：5的构架，五五拷贝，第一层5人、第二层25人、第三层125人依此类推，每一位客户下边都有五个排位赛，在排位赛快满了后将就会自动滑掉到下属落位之中，而且不仅客户独立强烈推荐的消费者将进行排位赛，全自动进到服务平台的消费者也就会自动落位到在其中，做到上帮下扶的功效。

那样用户使用在行业领优惠券交易，所形成给到你平台上的提成奖赏，可能分成四份，开展合理安排。

1、自买奖赏，客户自身购买商品会有40%的提成给到你客户自身；

2、分享奖赏，客户购买商品以后，按照他的第几笔订单信息，就分发送给到他的第几个上级领导，依照佣金的40%进行分割；

3、地区奖赏，在平台发展到了后期时，可以按照部位进行区划，将一部分区域范围佣金的10%给到你地区代理；

4、平台服务费10%。

对客户来讲，要想获得这种奖赏，那就需要在行业之中强烈推荐五个客户，及其交易九笔。

两款模式融合好用，链动之中分享的客户在分享购之中也算是一位，在链动之中的客户变成老板以后，可以享受共享购之中的盈利，引流方法蓄客融合于一体。

如需完整资料方案，可向小编了解获取

微三云杨帆，记住，商城一定要找大公司制作，千万不能找小公司买SAAS账号或者买模板账号。

因为SAAS账号你是没有数据库的，一旦小公司跑路，你所有的用户都会丢失，等于从0开始，或者等你做大了，小公司就会找你漫天要价。

而模板数据库，他的源码是从别人哪里盗用的，系统及其不稳定，别说功能不完善了，甚至有时候收款都出问题。

小编介绍：微三云杨帆，集团营销总监，首席商业模式策划师，在软件开发和商业策划行业超过10年。

公司介绍：微三云集团（莞云）

公司主营业务：定制\*\*分销，拼团等电商系统模式（各行业皆可定制），为企业解决【卖货】问题。

旗下9间子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

公司规模：公司运营超10年，5000平方独栋办公楼，150人\*\*团队

公司成就：服务超过30万家电商平台，包含20多家百亿级平台，数家上市公司国企，年销售额超过2个亿。

资、质：高新技术认证企业，双软认证企业，旗下数十款专利软件。

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：杨总监（负一楼电梯直上303）

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云杨帆”

以下图片仅为集团旗下子公司——东莞市商二信息科技有限公司团队合照，

微三云集团合计有9间子公司，总部200多人

目前旗下拥有：综合商城、智慧新零售电商、社交电商、图文短视频电商、直播电商、挂售寄售电商、异业联盟电商、社区团购电商、跨境电商、知识付费、在线教育、无人智慧酒店、抖音小程序等应用解决方案。

加微信免费定制方案，赠送《分销商城运营方案及推广技巧》，需要进一步联系，可直接百度“微三云

杨帆”。