

## 2023年抖店电商暴利蓝海选品方向（内附100个蓝海产品资源）

产品名称	2023年抖店电商暴利蓝海选品方向（内附100个蓝海产品资源）
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

## 产品详情

2023年做无货源怎么选品？

很多新手抖店商家不知道该卖什么产品，因为可以选择的产品实在是太多。首先，做电商，尤其是新手，在选品的时候一定要遵循3个原则：第一，要选择自己感兴趣的产品；兴趣是zui好的老师。第二，要选自己擅长的产品，也就是比较熟悉了解的产品；第三，尽量选择高频购买刚需复购率高的产品，这样你才会越做越轻松。给大家举个例子，比如说烟嘴这个产品就刚好满足高频、刚需、复购率高这三个要求，并且它也是自带焦虑的产品，所以结合短视频带货非常好推广。如果你还不知道怎么选品，今天直接给你推荐几种新手也能轻松玩转的抖店蓝海选品方向。1.手表十块的机芯配上十块的表带，配上2000块的款式和包装，溢价超高。2.运动户外运动户外类目是中高客单价的类目，那比如说渔具、帐篷用品、各种懒人健身用品。近两年因为大环境，运动户外行业涨幅非常大，网红的现象级运动产品层出不穷，越是现象级的产品越可以通过信息差来赚取利润。做商品卡一定要优先考虑比较小众垂直的品类去入局，避免内卷赛道。3.小众女装千万不要做年轻人的女装，一定要去做小众的，非常垂直的，比如说大码女装、妈妈装、老年女装，溢价高，竞争小，退货率也低；4.美妆工具比如说化妆刷，睫毛夹，美妆蛋这种；基本上不需要什么资质，都可以直接上传，也适合我们无货源卖家玩；5.母婴玩具比如积木益智玩具，童车等。做电商的都知道，女人和孩子的钱zui好赚，所以母婴玩具也是个不错的选品方向。6.非标品的手工产品非常适合用短视频带货或者直播带货，你可以把制作流程拍成视频，然后挂车，真正做到限时限量，所见即所得，独一无二。可以很肯定的告诉你，只要你肯做，一天卖个三五单，zui少一天至少有几百上千的收入了。以上就是几个适合2023年新手去布局的选品方向了。抖店电商的特点首先是爆单快，其次是新奇特，符合抖店兴趣电商的趋势。免费福利！我根据zui近的抖店搜索指数，整理了一份抖店蓝海类目，里面包含了近期抖店搜索指数较高的100个抖店蓝海产品，比如：完整版抖店蓝海类目100个产品资源表格，需要的童鞋可以随时加右上角锋哥（备注：类目表格）免费领取！