

# 2023年普通人没有团队和资金，如何通过抖店电商变现？

产品名称	2023年普通人没有团队和资金，如何通过抖店电商变现？
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

## 产品详情

2023年，普通人没有强大的团队和资金体量，如何入局抖店电商，通过抖店电商变现？

我们通过这两年大量的抖店电商实战案例（短视频带货、抖店小店、直播带货、IP账号全部做过），给大家总结了一个关于中小卖家做抖店电商的财富密码。

认真看完，一年至少可以让你多挣20个W。

01为什么很多人做抖店电商会亏钱或者失败？

先说一下，很多人做抖店亏钱或者失败的原因，最大的原因就是看别人做什么挣钱，他就做什么，而自己根本就不了解这个市场。

打个比方，很多人看抖店直播带货很火很赚钱，就去做抖店直播。

假设你选择女装，但是又没有好的主播和供应链；

你选择了美妆，没有强大的开款能力和资金体量；

你去做护肤，却不知道人家是在小红书种了一遍草，又找明星达人带了一波背书的，而你却在那里傻傻的投流，怎么ROI都投不中。

总结起来，普通人或者是中小卖家、个体户，想要做抖店电商，既没有牛逼的团队，也没有牛逼的资金，就不要想着去做直播带货和打造IP了。

这是我这几年花了500W总结出来的关于普通人做抖店电商的血泪经验。

目前普通人，或者说中小卖家、个体户想要通过抖店电商变现，比较靠谱且持续，投资小（有货源、没有货源都可以做，仅需要准备最低2000元的保证金（保证金可退）即可），一个人两个人三个人都可以快速做起来的抖店电商变现模式，基本上除了抖店小店就没有其他可以选择的了。

有人会说短视频带货也是一条不错的出路。

短视频虽然比直播带货相对好操作一些，不那么考验团队和资金，但是竞争也大，没有粉丝基础和足够的恒心、耐心，也比较难起量。

既然咱们都是普通人，那就不要好高骛远，一定要扬长避短，了解自己，了解同行，了解市场赚钱逻辑。

02普通人做抖店小店的机会1、不愁流量毫无疑问，抖店拥有各大电商平台最大的流量池。市场足够大，而且现在抖店电商正处于爆发期；上升空间大，给了很多人一次公平竞争的机会。数据显示，抖店小店去年的GMV增长超过150%；疯狂的数字背后，是抖店电商崛起之路的无可阻挡。从开始到现在，抖店一直在不断的为电商业务开辟流量入口。包括抖店商城的搜索流量入口，猜你喜欢推荐，精选联盟达人广场，也有越来越多的流量通过抖店的主搜索入口进入到产品页甚至直播间。流量在，生意就在。有足够的空间，让我们通过抖店小店无货源玩法赚些小钱。2、政策扶持从2020年6月开始，抖店就开始扶持平台电商发展，尤其是抖店小店。先是降低了抖店小店入驻门槛，再开放小店个人入驻，虽然个人入驻入口已关闭，但也仍然给到了很多人机会。包括前面说的，抖店也一直在为抖店小店开辟新的流量入口，还有各种扶持活动，目的就是为了让吸引更多商家入驻。3、个人/团队皆可一个人操作，团队运营都行。这个项目不太吃人力，基本没有多余的花费，非常适合团队化批量运营，且无货源模式电商正规、合法、长期，如果你会直播，那更是锦上添花。一个人操作，需要花点时间和精力，还有资金，但是精细化运营，一个月轻轻松松赚个小两万也非常简单。4.对新手友好无货源模式在各个电商平台都有，但是现在没有哪个平台可以像抖店这样对新手友好。友好在哪？第一，平台扶持，不愁流量；第二，门槛低，一张营业执照（没有营业执照的，办一个也很简单）就能开一个店；

推荐阅读：[快速申请抖店小店营业执照的4个方法，前3个都免费](#)

第三，规则简单，目前抖店电商正在野蛮生长期，没有那么多规则限制，非常适合跑马圈地。如果你是一个电商纯小白，在其他平台做无货源模式，基本没机会了！但是在抖店，机会大大的，平台的各种流量倾斜和扶持，就是在等你来给它创造数据。03做抖店小店需要哪些条件？1.投入资金运营抖店小店手里需要准备部分资金；一部分缴纳保证金（保证金可退），一部分用来爆单之后发货的流动资金（抖店货款运转周期在12天左右）。保证金最低2000，最高20000，看你选什么样的类目。一般做无货源模式的，缴纳2000~5000元保证金足够了。还有一些零碎的费用，比如软件费用（一般几十元/月），商品橱窗保证金（500元）；算下来启动资金有个6000~10000元左右就可以开干了！2.人力成本抖店小店无货源一个人能做，团队也能做。如果是一个人做，保证有一定的时间，多花些心思选品和对接达人，也能做得很好。我们这边很多学员新手都是把它当做副业在做，一个月也能赚个几千上万的。下面是部分反馈，你可以看看：

如果是团队，我们这边测试的前期一个人负责1~2个店就能搞定；包括选品、对接达人和客服；爆单之后可以分工明确，专人负责客服，专人负责选品和对接达人，还有供应链。人力成本低，没有什么多余的花费，个人/团队都合适。3.供应链资源抖店无货源模式一旦爆单，供应链资源很重要。能不能在规定时间内按时发货，产品质量有没有保障，直接决定了后面店铺的体验分和流量。我们从2020年9月份开始玩抖店小店无货源项目，目前积累了不少一手供应链资源，包括美妆、家居日用等热门类目，且很多产品我们都已打爆，供应链资源也会下放给学员。红人星球独家一件代发货源资源如果以上条件你都满足，并且也有一定的时间和精力来做这个事情。不管怎么说，都是能赚钱的，只是多少和时间的问题。抖店小店依旧是我们今年的重点，且玩法技术依旧领先，我们对自己在行业里的敏锐度以及小店运营实操的能力有足够的信心；同时，通过抖店小店可以切入到直播，切入到供应链。下面是我们自营抖店小店部分店铺zui近一些成交数据（更多实时成交数据，可以随时加锋哥视频观看，或者围观我的朋友圈及时了解）：

当然，这只是一小部分；我们直营店铺200多家，篇幅有限，简单的给大家先看看。做出结果之后，因为来咨询的人越来越多；索性我们就把自己玩抖店小店无货源模式的实操经验和资源，总结成了更加系统、全面、通俗易懂的线上课程；帮助更多想通过抖店无货源这个项目的朋友赚点小钱。因为抖店无货源带货这个玩法现在还是蓝海项目，机会很多，赚钱也比较容易。但是如果搞不定达人、产品和供应链，很难玩起来。另外还有一些新手特别容易踩雷的平台规则，稍不注意，保证金都要扣完了。比如下面这样的：课程以线上直播+视频教学的方式进行，课后也会有班长和客服对接后续你在运营过程中遇到的一些实操问题。我们的服务模式是：红人星球专业抖店运营团队1V1实操指导陪跑一年。什么是陪跑？陪跑就是所有学员都有专门的抖店无货源实操导师1V1的给你服务，有任何店铺问题可以直接微信咨询，或者语音视频交流，效率更快！另外，所有学员，我们都给你提供带货达人资源、对接达人话术、供应链等等这些独家内部的资源，你想要的我们都有。全网独家，绝对是其他地方或者其他机构提供不了的。课程内容主要包括：一句话总结就是，我们是怎么做的，你就怎么做。不管是实操方法还是供应链资源，全盘托出。听话照做，去执行放大赚钱就可以了。04学员爆单分享我相信大部分人都是害怕自己学了没有结果。但是我们从来不保证什么，因为方法都是一样的；重要的还是执行力和投入的时间精力。但是这两年，有太多太多的学员通过抖店无货源模式赚到了钱，甚至逆袭翻身。这里面有全职宝妈，有上班族，也有本身就是做项目的老铁；甚至还有退休教师。他们相信这个赛道，并且愿意投入一点成本和时间精力，赚点小钱。有位大哥现在店铺比我们还多，一年千万销售额。

更多学员反馈，就不一一放出来了，感兴趣的可以随时私聊。关于课程和后续服务，直接添加右上角锋哥(备注：课程)私聊了解。欢迎更多对抖店小店无货源卖货项目感兴趣的朋友，一起抱团成长。