

2023年抖店小店一件代发Z新玩法！

产品名称	2023年抖店小店一件代发Z新玩法！
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

产品详情

抖店无货源今年zui新的玩法，只要你按我说的来做，都会有好的效果。

下面我将抖店小店一件代发的玩法分为6个步骤来详细拆解，2023年新手到底应该如何去做抖店小店一件代发模式。 第一，新手选类目新手建议你去做一些需求量大，消耗品的类目，比如说鞋服、车品、百货，虽然这些品类相对比较卷，但他们是大大类，有大流量，新手更容易获取流量，取得成绩。 第二，自然流选品选品是重中之重，有多重要呢？三分运营，七分选品，新手做抖店小店，一定要在选品方面加大力度，因为我们不拍视频，也不直播，只需要做抖店商城自然流量，也就是2023年非常火的商品卡流量，所以要选择那些有自然流量的商品。具体怎么选呢？之前写过非常详细的选抖店商城搜索流量、自然流量爆品的实操步骤，点击下面这篇文章即可查看：提醒！选品这个环节有个关键问题，就是不要采集品牌类的商品，如果上传了没有授权的品牌商品，就等着扣分扣保证金！ 第三，工欲善其器必先利器就是软件的使用了，包含采集，上货、批量修改等功能。抖店小店无货模式的软件有很多，之前也介绍过一些我使用下来比较好用丝滑的软件，看下面这篇文章： 第四，商品优化比如商品的标题，主图，还有详情页，不要出现侵权或者是其他平台的信息。尤其不要出现违禁词，抖店在产品功效方面的宣传限制比其他平台都要多，一旦踩坑，轻则扣分，重则扣除保证金。完整的抖店电商禁止出现的宣传违禁词，我都总结在下面这个文档里面了，需要的童鞋加右上角锋哥(备注：违禁词)免费领取。

第五，提高转化率，复购率浪费精力把流量搞来了，结果购买的人少，转化率低，事倍功半。这个时候，就需要用到平台的营销工具去增加转化率，具体怎么用？这个展开来讲又是长篇大论了，感兴趣的老板点个赞，我下期再讲！ 第六，拍单发货拍单用软件就可以操作，省事省时。避免广告嫌疑，我也不详细说了，可以自己去找，抖店的服务市场都会有。软件的功能，就是打通平台间的壁垒，拍单还有售后都可以一键去完成。 第七，体验分维护zui后一点也是zui重要的，抖店小店体验分维护。因为抖店小店体验分是直接决定店铺商品能不能入池抖店商城，能不能有推荐流量的核心因素。根据抖店的规则，店铺体验分低于4.3分，你的商品是无法入池抖店商城的，也就无法获取自然流量。就算你的商品优化的再完美，体验分低于4.3分也没辙，完全没有流量，更不用谈转化和成交了。所

以，体验分非常重要，新手一定要引起重视。至于体验分怎么维护到4.7分以上，我之前也写过不少提升抖店小店体验分的玩法，都是我们自己实操总结出来的经验。感兴趣的可以点击下面几篇文章看看，有任何不清楚的也可以随时来微信交流咨询，有问必答！做电商真不难，很多软件商就替我们完成了很多重复性的工作。只是很多人缺少认知，不懂平台规则和电商流量思维。其实我们大部分的时间都要放在流量获取和选品上，同时还要了解平台的运营规则以及新出的功能。如果你能提前利用，那就是第一波吃红利的人，比如zui近爆火的商品卡免费流量玩法，我们zui近测试的数据就很不错，也总结了一套比较详细的《抖店小店商品卡实操玩法》pdf文档，需要的老板加右上角锋哥免费领取。