

女生做抖店电商的3个小建议，看完少走90%的弯路！

产品名称	女生做抖店电商的3个小建议，看完少走90%的弯路！
公司名称	武汉经天纬地人和信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武汉市洪山区恒安路366号火星空间10层03号
联系电话	15207141239 15207141239

产品详情

女生做电商就不要跟男的去竞争了，因为你跟男的去竞争，你是跟十倍于自己的对手去竞争，没有必要。

女生自有自己的赚钱机会，就是要抓住我们男生本不可能看到的这些痛点和机会。

如果你能认真看完我下面说的3点建议，你会比别人少走90%的弯路。

第一，卖女生们需要的产品

女生zui好就卖女生需要的产品。

直男创业是理解不了女生的一些细微需求的。

比如保暖内衣，就是让胸部和小肚子保持暖和的内衣，这个你说作为一个男生怎么样去理解这个需求？

但是作为女生就可以敏感地抓住这类需求，然后赚钱。

要知道女生本来就是消费的主力群，同时男生又不会做这一类生意，所以说女生的机会无比之大，这一点非常关键。

第二，做图片门槛高的生意

什么意思？

女生的审美一般情况下会高于男生，我们学员里面就有不少做抖店小店的女学员。

他们对选品的审美，以及对图片详情页的审美都非常有调性，有自己的辨别能力。无论是产品的包装，还是产品的图片，产品视觉都比我们直男做的就是好看。

抖店记录美好生活，抖店的用户普遍也是追求美的用户。因为好看就是竞争力。

第三，有复购的生意

对于女生来说，相对于比男生差在哪儿呢？

在流量能力上会稍微差那么一点点，流量能力差，你可以通过对需求理解，对图片的理解，可以拉高利润率。

这个也是刚才所说的，因为对于客户的理解，把产品做的更好一点点，所以复购率更高，用这一点去打败男生。

所以说，你选择那些生意，如果说天然的复购率比较高，你把用户体验做好的话，也会更有优势。

以上三点是我分析女生做抖店电商的机会，希望对于各位想创业或者是在创业的女生有所启发。

另外，想说一点，其实我们抖店小店学员和代运营的客户里面，有不少就是女生，尤其是宝妈。

一边在家带娃，一边做小店。

做的好的一个月也能赚几千上万的，我也特别赔付这些宝妈，特别有韧性，值得所有创业者学习。

更多女生学员反馈，就不一一放出来了。

这也是为什么近几年她经济崛起，关于女性色彩的电视剧、综艺、创业项目遍地开花的原因。

现代的女性，有乘风破浪的勇气，更有心想事成本事。

zui后，祝所有女生，在创业的路上，永远幸运，越战越勇，所向披靡。

免费送福利：《抖店小店商家运营手册》电子书+抖店小店7天快速起店思维导图内容涵盖：新手商家入驻指南、商品优化管理、抖店精细化运营、抖店小店7天快速起店玩法、选品思路和工具、抖店小店运营注意事项.....总共5大版块，20章节，近3万字！左右滑动查看更多加右上角锋哥（备注：运营手册）即可马上领取！有任何问题都欢迎随时咨询，有问必答！