

# 衢州教育机构线上社群裂变招生快速批量上门

产品名称	衢州教育机构线上社群裂变招生快速批量上门
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

## 产品详情

为了保证家长到场，我们可以使用如下方法：a、先收活动费，再退费。因为机构需要提前准备场地，采购吃的用的，所以必须先确认人数，这样的话家长也能理解。例如先收个50元，等家长参加完活动后再退还。家长交了钱，心里就会惦记，因此到场率肯定高！b、设置现场的大抽奖环节。设置个一二三等奖，并且一等奖对家长或对孩子要很有吸引力，以此来吸引到场！c、确保内容是对家长和孩子帮助特别大的！例如快期末考试了，如果机构开展一场“如何帮助孩子提高期末考试成绩”这样的讲座，那肯定很受父母欢迎！

4、在电话和微信里已经邀约了家长，但是后都爽约了吗？其实要解决这个问题，我们需要从以下四方面入手：

a、引起重视，塑造价值：

很多时候，家长爽约基本都是因为咨询师在邀约过程中，没有给到家长明确的价值或利益点，从而没有引起家长的重视，自然也就不会到访了。其实，还是给家长讲清楚上门试听或参加活动的利益点，如礼品、礼包、学习资料等。

b、辨别假意承诺，拿到切确承诺：

如今很多培训机构都会以各种试听课程和活动，电话邀约家长到校，同时很多咨询师都比较难缠，所以很多家长为了避免受骚扰，而假意承诺到访。因此辨别家长的假意承诺，同时拿到家长切确的承诺就非常重要，具体可以这样操作，一将相关信息具体化，包括时间、地址路线、课程模块、学生资料准备等；二再三要承诺，表示试听的教师是名师，专门占用的时间，如若不到访，那么教师的课时费将由咨询师支付。