

洋葱OMALL新零售商城APP开发

产品名称	洋葱OMALL新零售商城APP开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

圆葱OMALL奖励制度分析

据知情者小琳（笔名）详细介绍，圆葱OMALL就两个层次的分销制度：VIP（即店家）、会席服务提供商。

一、VIP

VIP包含奋发进取VIP（一年制店家）和荣誉会员（宣布店家），无招商合作权。

1、奋发进取VIP（一年制店家）

在规定会员专区总计或一次购满399元，就可以免费领取一家店铺一年使用权，期内，不论是自购买东西和分享推广，都是有店面盈利的50%。

（1）共享盈利：约15%的产品销售利润；

（2）自用省钱：享终生VIP折扣优惠，自购约九折上下。

2、荣誉会员（宣布店家）

向服务提供商缴纳1000元加盟费，终生有着一家店铺，不论是自购买东西和分享推广，都是有店面盈利的70%。

(1) 共享盈利：约15%-20%的产品销售利润；

(2) 自用省钱：享终生VIP折扣优惠，自购约八折上下；

(3) 网络资源无尽：1手机上=1加盟店=1集团公司。

二、会席服务提供商

向圆葱OMALL缴纳2万余元加盟费，成为一名会席服务提供商，具有招商合作权。赠予40席荣誉会员店面，每席荣誉会员店面使用价值1000元。赠予10席奋发进取VIP店面，每席奋发进取VIP店面使用价值2999会席积分兑换。

1、征募荣誉会员店面盈利：

原始配备40个荣誉会员录满立即资金回笼， $40 \times 1000 \text{元} = 40000 \text{元}$ ，以后每征募一席荣誉会员收付款1000元。(在其中600元用于支付端口号成本，则盈利为400元/席)

2、直营店铺销售盈利的****：

大约为总营业额的22-30%。

3、集团旗下荣誉会员经营利润的30%：

假设本产品总收益为100元，那样荣誉会员盈利为： $100 \text{元} \times 70\% = 70 \text{元}$ ，则 $100 \text{元} \times 30\%$ 为服务提供商盈利。

试算：服务提供商A有40位荣誉会员，1月份总营业额为40万，总收益大约为12万余元，那样服务提供商A在1月份盈利为： $12 \text{万余元} \times 30\% = 3.6 \text{万余元}$ 。

4、集团旗下奋发进取VIP经营利润的50%：

试算跟上面一样

5、提高服务提供商盈利4000元/位：

集团旗下会员升级或者直接强烈推荐服务提供商，那样企业能给推荐者(服务提供商)4000元技术服务商/位。

6、隶属服务提供商团队销售盈利的3%：

试算：服务提供商A提高B、C二位服务提供商，服务提供商B及集团旗下店面当月市场销售总收益为10万余元，服务提供商C及集团旗下店面当月市场销售总收益为20万，则服务提供商A盈利(10+20)万余元 × 3%=9000元。