

汽车保养助手系统网站搭建

产品名称	汽车保养助手系统网站搭建
公司名称	互联科技公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市越秀区水荫路117号星光映景16层L2319号 (集群注册)
联系电话	15322098617 15322098617

产品详情

汽车保养助手系统网站搭建，汽车保养助手系统开发流程，HU-899-LIAN，汽车保养助手APP开发介绍，汽车保养助手APP源码定制

(相关声明：文章资料采集于互联网，仅作为有开发需求者的模式参考,与相关平台没有任何关系，玩家勿扰，如侵权可删。)

从汽车市场规模来看，从2017年开始始终保持增长的发展趋势，在2021年市场规模达到140877.18亿元。互联网时代发展下，汽车后市场大力推广电子商务，将互联网技术与汽车保养服务相结合是汽车服务行业强大的必由之路。二者的结合可以让消费者自由选择汽车服务和品牌，而且汽车保养在汽车服务市场中占比*大，相对应需求*多，所以开发汽车保养app显得很有必要，也能给车主带来更好的汽车服务。这样一款汽车保养app通常会包含哪些功能，又是如何盈利的呢？

汽车保养app盈利模式

1、附加服务增加创收

汽车保养app虽然主营保养类汽车服务，但是在功能设置上大多都会选择增加与之相关的一些附加服务，以此来增加平台的营业收入。例如：汽车配件商城，有配件方面购买需求的用户就可以在平台上直接进行选购，增加收入的同时提升了用户对平台的体验感。

2、流量变现

流量变现是app开发的*终目的，先通过各种宣传方式吸引用户关注，在通过巨大的流量进行变现，常见的变现方式就是广告。可以在app首页投入广告，吸引广告商，实现平台流量变现。

3、汽车保养服务本身的价值

日常生活中出现的各种购物类app，例如：京东、淘宝、拼多多都可以直接通过商品交易从中获得收益。汽车保养app也不例外，平台为用户提供的保养服务可以让交易双方获得利润。

汽车保养app常用功能

1、商家入驻

想要实现业务转型的线下门店商家可以在线申请入驻平台，提交所需审核资料，缴纳入驻金。入驻功能为商家提供了发展契机，不用进行开发定制，直接申请就能快速将线下业务转移到线上。

2、门店选择

平台上提供的保养服务多种多样，用户可以提前在app内进行浏览了解，清楚不同门店下所具有的汽车服务，根据自己的爱车品牌、型号选择合适的线下门店，在根据自己的时间安排线下预约，按照约定的时间到门店就能享受保养服务，减少排队等待时间，方便门店预留出时间，进行管理安排，在服务获取上也更加灵活。

3、用户评价

用户购买汽车服务后，可以在个人中心根据实际到店消费情况进行真实客观的用户评价，通过对店内工作人员的服务态度、服务能力、服务环境等方面进行描述，帮助其他用户选择到更加有价值的服务门店。

4、配件商城

配件商城是汽车保养app的赋值功能，可以为用户提供全面、完整的在线配件商城。用户能够直接通过app选购自己需要的配件，实现一站式汽车养护、派车配件购买。

5、保养记录

用户每次购买保养服务后，平台都会进行保养数据汇总，这样车主就能清楚的了解爱车进行了几次保养，哪些地方存在问题。