

鸡西链动2+1商城APP开发

产品名称	鸡西链动2+1商城APP开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司营销部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	18122460875 18122460875

产品详情

视频网站在IP版权上的**大战从来没停过，到后来又发力做自制内容。隐藏在背后的逻辑其实大家都明白，用户对于平台没有忠诚度，流量是平台的流量，粉丝是内容的粉丝，抓得住流量的本质是抓得住粉丝。不信，你看，万合的小伙子们还是挺滋润的。韩国有一家批量生产艺人的公司叫做SM，他那儿走出来的明星个个长相俊美身材高挑，国内的粉丝们见到了都是嗷嗷叫。你可以问问他们对SM公司的态度：压榨艺人，剥削我的爱豆，爱豆毁约全力支持，千万别被压榨了快回国我们养你。这也勉强可以算作流量吧，流量是谁的？

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

“流量经济”是讲究数据的，其中有个非常重要的KPI叫做“留存率”。很多产品在测试期间自然量的留存非常好看，于是通常的做法是，给这个数据打个折，算一下买量过来能留存多少，用户获取成本是怎样的。这些看似理所应当的作法中，有个被忽略的点：打个折。为什么要打折？是不是因为导来的用户质量没有自然用户高，更高比例的人与我产品调性不服。所以，你本来就是知道导来的用户很多不是你的目标用户，你本来就知道留存一定会下跌，那这种拿着已经知道的事本末倒置的做估算。