

长春链动2+1模式APP开发

产品名称	长春链动2+1模式APP开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司推广部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

单纯以风口和概念的打法难以给新经济带来持久的推动力。所谓的新经济“高铁”必然需要能够带来持久且强劲的驱动力，如果单纯以微商和风口的概念来看待社交电商的话，显然并不具备这样的功能和作用。因为无论是入局社交电商的新旧势力，他们仅仅只是把社交电商看做是一个全新的概念而已，并不是真正想要去社交电商去重塑互联网时代的发展逻辑。真正驱使他们加持社交电商的根本原因在于，他们看到了巨头和资本对于社交电商的关注，仅仅只是想要借助社交电商淘金而已。所谓的新经济则需要对传统行业的运作逻辑进行重塑，简单依靠风口和概念的方式显然难以达到重塑行业发展的效果。缺少了对行业进行深度改造和重构的做法必然无法带来持久的推动力，这风口已过，一切都将回归正常。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

从这个逻辑来看，社交电商或许仅仅只是互联网时代落幕和资本鼓动下的一股风，当这阵风过去，一切都将回归正常。因此，我们不要期望社交电商能够给新经济时代带来持久的推动力，它仅仅只是从电商过渡到新零售的一个很短的阶段而已。当资本和风口红利不再，社交电商的退潮将会是一种必然。社交电商对于流量的严重依赖让它无法真正解决行业发展的内在问题。社交电商之所以被成为社交电商，其中一个很重要的原因就是它与社交有着很强的联系。何谓社交?社交的背后其实就是流量。或许，正是由于社交电商的这种天然属性，所以决定了社交电商本身具有强烈的流量属性，如果社交电商一旦失去了流量的加持和红利之后，它的一切的光环都将黯淡无光。