

二手出租成潮流，如何玩转二手市场？

产品名称	二手出租成潮流，如何玩转二手市场？
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城 会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

你们有没有买回去但都没怎么使用过的产品？你们有没有使用过几回但是发现并不合适但又担心卖不出个好价钱的产品？有一种商业运营模式可以解决这种困惑，那便是转转平台的二手租赁方式。

什么叫二手租赁方式？二手简单的说就是他人使用过的，你拿去用那你就是二手。租赁就更方便了，就是把产品租出去给其他人用，但产品使用权还是原先主人手上。

这个模式有什么用呢？益处在于产品能够永久租用给不一样的人使用，长久以往得到收入势必会超过产品原先的使用价值。

而对需要某些特殊产品却又不必须全新升级产品的人来说，二手商品品质..优..价..廉，产品质量也有一定确保，针对这部分人而言非常适合的挑选，既可以划算又可获得自己想要的产品。

那么这样的二手租赁方式到底怎么玩呢？我们来了解一下：

1.在平台注册成为会员，就可以领红包

2.客户可以从平台去购物或出售二手商品

3.客户分享朋友圈也可以获得红包收益

4.红包提现不受限制

奖励制度：

注册红包：申请注册变成平台用户就可以领取红包，每24小时发放一次奖励，红包福利金额为0.1-1元。

分享注册奖赏：分享一个朋友申请注册并领取红包后，就可以取现，完成后任意奖赏0.1-1元，而且每日红包福利额度提升1倍，可增加至100倍。

分享购物奖赏：共享100人一天红包收益10-100元。

平台怎么赚钱：客户开户后将产品租赁或出售，服务平台回收二手商品，再融合低价租赁给个人工作室、集团公司、公司等有需要的人获得收益。

客户怎么赚钱：根据认证平台的二手商品租赁获得收益；或直接取货在指定详细地址。

怎样成为代理商：购买服务平台随意商品就可以变成平台代理。

可认购二手产品举例说明：

例如一个小/米智能手环5代，服务平台给的认购价为100元，认购日数是30天，每日收益10块左右，全年收入300元，代理商分享朋友圈选购，可以得到100%奖赏。

例如一部某米手机上，服务平台给的认购价为500元，申购日数是30天，每日收益75块左右，全年收入2250元，代理商立即分享朋友圈选购，得到100%奖赏。

例如一部水果8，服务平台给的认购价为1000元，申购日数是60天，每日收益120块左右，全年收入7200元，代理商立即分享朋友圈选购，得到100%奖赏。

又例如一部某品牌公司的笔记本电脑，服务平台给的认购价为2000元，申购日数是60天，每日收益450块左右，全年收入27000元，代理商立即分享朋友圈选购，得到15%奖赏。

二手租赁方式打破传统商业模式里的进行交易，根据将产品租赁的方法，让产品每个人、产品应用人和服务平台都可以达到本身的需要。

产品持有者可以使用产品挣钱，产品使用者可以使用廉价得到应用产品的权力，服务平台作为中介人为产品每个人给予客户资源，为产品使用者给予一手货源，三方在一个软件上你情我愿，各取所需。

如果你不知道什么样的商业模式适合你，想做一套适合自己的模式商城系统，或者想了解相关的一些知识，可以私信我