

如何让卖货更简单：商品转卖模式分析？电商模式设计+软件开发+技术服务，微三云麦超讲解

产品名称	如何让卖货更简单：商品转卖模式分析？电商模式设计+软件开发+技术服务，微三云麦超讲解
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

如何让卖货更简单：商品转卖模式分析？电商模式设计+软件开发+技术服务，微三云麦超讲解

前文引言：

微三云软件开发团队提供 UI/UX 交互设计 UI 设计包括 Web 系统页面设计，网站页面设计，H5 页面设计。UX 交互设计包括业务流程设计，系统交互设计，用户体验设计等全流程服务。CMS 集群网站开发基于 Java/PHP 技术框架为企业开发制作各类网站应用，包括企业官网、品牌官网设计、行业门户网站、电商网站、营销型网站、集团网站、多语言网站等。微信应用开发为各类企业定制微信订阅号、微信小程序、企业号、服务号端应用，包括微官网、微商城、微信支付功能、微分销系统、业务系统微信扩展等开发服务。分销裂变的条件是有“人”，很多人会有这样的心理，我这个模式这么好以为做出来就会自动爆炸式地去裂变**。其实不然这里要考虑几个问题:如何找人？到哪里可以找到第一批肯去做分销裂变的这些人？即时找到这批人了有没有一套成熟的培训体系，有没有教他们怎么做管理 拓展团队，他们为什么要做团队；有没有教他们怎么去卖你的产品，你的产品亮点在哪里；产品内容输出，这些是打仗的工具，可以给到推广员一键复制的。仔细留意一下我们会发现，分销做得好的平台他们都会拉很多会员群，而且群会分类型，有普通**群、会员群、核心会员、团长等等，会员专门的导师团队在群里授课，不同的群输出不同的内容，社群+移动电商，还鼓励核心团队组建自己的**群，统一输出讲师和内容。搭建自己平台的商学院系统是必须的。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

商品转卖模式+技术服务+电商模式设计

引言：

商品转卖在市场交易中存在已久，这种模式的存在还得从消费者的消费习惯说起。

传统商业模式下，人们交易只是简单的钱与物的交换，当面选择货物，看中了再交易，因此很少会出现买回去不喜欢的状况。随着互联网、物流的飞速发展，人们在线上商店看中商品就能下单，这种消费模式快速、方便，然而也存在一个很严重的问题，那就是很容易出现货不对板的状况，很多消费者想退但又不想支付退货运费，因此不喜欢的商品只能留在自己手里。基于这种现状，商品转卖模式应运而生。

什么是商品转卖模式？

商品转卖模式很好理解，就是为消费者提供转卖商品的平台模式。这一模式只需要消费者将不想要的商品放上平台，平台自动帮忙出售，营业所得平台将与消费者按一定的比例进行分配。这一模式机制下，消费者可以卖掉自己不喜欢的商品，平台可以以低于市场的价格出售商品吸引更多消费者，平台与消费者互惠互利，又能协同赚钱，是一种对任何一方都有利无害的模式。

那么商品转卖模式到底怎么玩呢？我们以农联惠为例了解一下：

玩法介绍：

消费：消费即赠送等值产品+4倍抵扣券+10%销售补贴+20%上市公司股票

促销：

每日促销时间段为10:30，13:30，16:30，19:30

组合支付即抵扣券+3%手续费+溢价部分

如：产品标价1万元，10000券+300手续费即可**商品或选择转卖，T+48小时，溢价5%

转卖：自动转卖获得9800券+500元现金，1%/天，30%/月（当抵扣券归零时，将不可参加商品的**与转卖）

团队分享：

13%手续费奖励（其中1%平台营业额，2%全网分配奖励）

1 直接分享10%奖励

2%按照****比例分配如下：

V1：直接分享3个有效用户，消费大于或等于3万元，18%全网分配奖励

V2：团队内有3个V1，14%全网分配奖励

V3：团队内有3个V2，12%全网分配奖励

V4：团队内有2个V3，1个V2，10%全网分配奖励+2%工作室补贴

V5：团队内有2个V4，1个V3，8%全网分配奖励+2%运营中心补贴

V6：团队内有2个V5，1个V4，4%全网分配奖励+2%分公司补贴

V7：团队内有2个V6，1个V5，2%全网分配奖励+1%全网加权补贴

全网加权50%平均补贴，50%按照流水加权补贴

注：所有收入80%提现，10%为复购积分，可兑换复购专区产品，5%进入股权基金账户，5%进入权益基金账户，提现T+1到账。

保本机制：如果出现流拍，交割状态，平台将返还用户全额手续费，同时启用5%权益基金账户，返还客

户溢价部分。当溢价部分达到2-3倍之间，为避免出现流拍，平台将对此单进行拆分，以保证每一位客户的权益。

有需求就有市场，互联网与物流的发展使得商品交易不再一次性，消费者可以选择**再退还，再**再退还，当然不想退还的消费者自然会联想到商品转卖，这也是为什么这些年二手平台这么多的原因。

淘宝抓住当时无人敢碰的电商商机，天猫紧随其后为电商开辟道路，拼多多为丰富电商玩法做出巨大贡献，二手市场在电商行业中占据着重要地位，现在立即入股必然能够顺势捞上一笔大的。

小编从事电商行业多年，各种模式都见过玩过，对于市面上现有的模式都非常熟悉。不瞒大家，小编身边也有人在玩这种模式，且玩出来的业绩不差，如果想要赚钱，现在就加入，我们还有机会。小编手里有可靠的咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或想要寻求合作的朋友都可以向小编留言哦。

扩展阅读：

微三云技术开发公司，自 2013

年开始在移动互联网做技术开发，每年都开发数十种创新营销模式，并且延伸到新零售行业。

新零售行业信息化建设为零售行业提供全模块信息化软件系统，包含会员系统，SCRM 系统，电子商务系统，采购供应链系统，小程序商城系统，会员行为分析等。电商软件开发服务为全行业客户提供电商平台客户模式系统定制开发，电商平台系统建设，供应链系统对接实施与咨询，进销存管理系统建设，企业主数据管理系统建设。广告联盟系统大数据分析采用大数据分析技术，为电商平台提供基于大数据精准推广、深度学习应用的用户行为分析，产品组合营销，智能化推荐，实现会员价值变现的系统。比如 2021 年新开发了思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，广告电商模式，进行了电商模式创新，实现与传统社交电商新零售平台结合的新运营方案，了解详细功能，请联系微三云麦总监，