

十堰美容院线上线下裂变营销低成本拓客技巧

产品名称	十堰美容院线上线下裂变营销低成本拓客技巧
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

客源一直是很多做美业门店*头痛的事情,“客从哪儿来”、“新客怎么成交”?就是悬在美容院老板头顶的大隐患。

很多美容院天天做拓客,月月在做拓客,老板们认为自己使尽了浑身解数,使出了各种诱惑客户的策略和手段...精心策划的活动对顾客有足够的吸引力,花费大量的人工成本与时间做拓客,但客户态度依然是不以为然或者敷衍了事!要么根本不把这个事情当回事儿,要么拓进了贪便宜的无效客,既伤财又耗费精力,美容师还天天抱怨,到头来还是一场空。

在美容院面对种种困难的前提下,一家100平的美容院通过3步(1、引流;2、养熟;3、成交裂变)在不到一个月的时间新增会员1000+,下面我就为大家详细拆解其操作的核心

第一步:引流(线上线下同步)

线下引流活动:

线下实体店放一个海报:一元抢价值298元的10次脸部护理和汗蒸服务套餐。其实不是直接送,就是到店一元参加抽奖,抽中即送套餐,抽不中送一次免费汗蒸服务,这也超过了1元的价值。这样就直接吸引了实体店附近3公里的意向人群。