

# 构建政府舆情监测平台

产品名称	构建政府舆情监测平台
公司名称	江苏金鸽网络科技有限公司武汉分公司
价格	200000.00/1
规格参数	
公司地址	湖北武汉街道口未来城C座710
联系电话	027-86647010

## 产品详情

### 一、构建政府舆情监测产业联盟目的和意义

该平台基于云计算理念开发，以SaaS模式为行业用户提供完整的解决方案和服务，从产品技术和架构两个方面，以顾客价值为中心，支持对商业模式进行创新，通过构建独特的商业生态系统，使价值网中的各个角色和联盟成员，在既定的规则和关系中，以独特的商业价值去获得持续稳定的经济效益，实现政府舆情监测行业的产业价值分享，从而达到联盟成员共生共赢的目的，奠定可持续发展的业务基础。

本行动方案的实施，将以分布式的联网方式，建立起面向政府客户应用的全国性的舆情监测网络，形成一个以舆情监测业务为主，咨询、数据挖掘服务为辅助的新商业生态价值网络，让直接客户以较低的使用成本，获得网络舆情监测的完整解决方案，从而颠覆现有市场格局，快速占领市场，意义十分重大。

### 二、操作方案

#### 1、联盟系统角色定义

江苏金鸽:规则设计，以及互联网舆情监测平台软件提供，技术支持、系统集成和运行、升级维护。

联盟成员：区域平台构建、市场开拓和客户关系维护。

政府客户：功能和服务使用者，平台价值来源。

2、授权形式：区域独家授权方式。

3、业务模式：组建产业联盟，采用SaaS模式，在当地联盟伙伴共同参与下，建立基于地域SaaS模式的互联网信息搜索与监测系统平台，以垄断当地舆情监测业务。

4、方案优势：

我们的产业联盟方案，与传统市场销售模式相比，差异化竞争优势十分明显：

**市场竞争价格优势：**传统单套舆情监测系统价格偏高，客户接受力度小，而区域舆情监测平台可以为客户提供较高性价比的服务，在满足客户需求的同时，降低了客户一次采购成本，客户非常容易接受，进而能够发展更多的客户。

**利润空间最大化：**目前市面上有的SaaS模式、产品分销模式，与代理商采取的是一次提成的方式，大部份利润被软件提供商占有，以后每年产生的利润基本上与代理商没有关系；我们的产业联盟方案，采取较低的价格包干制，充分保障联盟伙伴利润的最大空间，以实现产业价值分享。

**可持续收益保障：**传统模式交易结束之后，代理商收益即结束，而我们的产业联盟方案，联盟成员作为区域平台独家运营和服务提供商，始终手握客户资源，采取每年收费的方式，可以为联盟伙伴长期提供可持续的稳定收益。

**区域产业价值独享：**我们的产业联盟方案，降低客户一次拥有成本，且采用区域独家授权形式，实行费用一次包干制，将大部份权益让与代理商获得，有利于充分发挥联盟成员的积极性。

4、合作方式：

方式一：自主管理平台

联盟伙伴首期投资：20万元，购买两年的平台软件授权使用权利；

联盟伙伴自己提供：服务器及光纤；

我方提供：地域SaaS版舆情监测平台软件，帮助建立属于联盟自己运营的舆情监测平台；

两年之后续费：15万/两年；

方式二：江苏金鸽托管平台

联盟伙伴首期投资：25万元，保证系统运行两年；

联盟伙伴提供：无；

我方提供：地域SaaS版舆情监测平台软件、独立服务器及光纤，帮助建立和托管属于联盟自己运营的舆情监测平台；

两年之后续费：15万/两年；

### 三、联盟成员价值或收益

SaaS平台直接收益：市及各区县政府机关单位，每单位2-3万/年。潜在目标客户：市委宣传部分、区委宣传部、县委宣传部、工商局、质监局、环保局、城管局、交通局、劳动局、物价局、水利局、建设局、司法局、卫生局等每区域至少30家以上。

一些特殊部门如公安、安全、检察院、法院、纪检监察、组织部等部门，因工作特殊性，可以购买单套独立系统，江苏金鸽给予最优惠的代理价格，以保障联盟成员的利益。

补贴收益：区域平台建好之后，联盟伙伴可向当地政府申请专项资金补贴20-50万，有专项资金补贴的部门有经信委、发改委、科技局等。（不同地区政策可能有差异，视当地实际情况和联盟成员协调能力而定。）

间接收益：可凭借本平台快速提升联盟伙伴在当地的知名度，建立与政府单位的紧密联系，有利于联盟伙伴其他业务的开展。

与代理他人的SaaS平台相比，自建平台基于SaaS模式提供服务，可以垄断区域市场，而且客户始终掌握在自己手中，按年收取服务费用，为联盟伙伴提供了可预期的持续发展动力来源。

江苏金鸽提供的其它增值服务和软件产品：金鸽企业竞争情报搜集与分析系统软件V2.0、金鸽科技计划管理系统软件V1.0等。

### 四、收益模式比对

以代理他人舆情SaaS平台或自建舆情SaaS平台两种情况，在当地开展舆情监测业务服务收益比较：假设，两种模式每年都发展直接客户20家，每个客户收取2万元/年的服务费用，第二年也稳定在20家客户：

模式	投入		收益	
与江苏金鸽合作，自建SaaS模式的政府网络舆情监测平台，在当地区域的业务	舆情监测系统软件	20万/两年	直接客户收益	30万/两年
	硬件	3万	补贴收益（当地有的话）	20万
	光纤	3万/两年	间接收益	20万/两年

	合计	26万/两年	合计	120万/两年
代理其它公司建立的SaaS模式的政府网络舆情监测平台，在当地区域的业务	无需任何资金投入，只需签订代理合同，按照最理想的30%返利政策计算（一般第二年没有或很少，因为客户不在代理商自己手上）		20家客户 × 2万元/年 × 30% × 2年=24万 两年	

从以上对比不难发现，两种模式的收益相差很大，唯一差别在于：第一种模式前期有必要的投入，须承担一定风险。

## 五、奖励政策

为更好的支持联盟伙伴市场开拓，使联盟伙伴获得最大的收益，以充分调动联盟成员的积极性，江苏金鸽对此还专门制定了奖励政策，即联盟伙伴建立起自己的区域网络舆情监测平台并正常开展业务后，每增加五家客户，我们将向联盟伙伴奖励1万元，合作伙伴可凭销售合同、客户付费有效凭证向江苏金鸽提出申请。（此奖励两年内最多不超过5万元。）

## 六、平台推荐配置

### 1、硬件配置：

服务器：R810，四核CPU，8G内存，500G SAS 硬盘

短信猫:(手机SIM卡)

操作系统: Ubuntu 10.10

数据库: MySQL 5.0

### 2、环境要求：

至少10M带宽

### 3、联盟成员权限：

系统标准配置支持200个采集目标，100个监测专题。一般区、县职能部门配置10个采集目标、5个监测专题就可满足需要。系统可支持标准用户20-30个。代理商可以管理终端用户，可以根据不同用户的需要，给用户授权监测目标数、监测专题数及使用时间。

### 4、终端用户权限：

终端用户经代理商授权后，可以创建指定数量采集目标、监测专题，可以查看全国、本地热点，检索本地信息，可以设置预警方式、推送舆情通知。