

个人提供教育培训服务的交易模式

产品名称	个人提供教育培训服务的交易模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

在线教育的发展风起云涌，各家的在线教育平台也是层出不穷，相信大家看到过太多的按应试教育、职业教育等这种方向类的在线教育平台划分，那么，我们就从资源运作方式或者说按商业模式来划分下国内在线教育平台5大模式。个人提供教育培训服务的交易模式个人提供教育培训服务的交易模式个人提供教育培训服务的交易模式个人提供教育培训服务的交易模式

1、b2c模式

b2c模式指的是企业向个人提供教育培训服务的交易模式，现在很多都属于b2c模式，如猿题库、51talk、等。b2c模式因为具有很大量的用户数，如数千万用户甚至上亿的市场容量，所以吸引了大量投资投向这个领域。然而b2c模式向个人用户收费很难，随着“互联网免费”思维的广泛，越来越多的项目试图通过免费服务来获取大量用户。然而因为网络上有大量的免费同类产品，使得b2c项目的盈利变得越来越难。

2、c2c模式

c2c这种模式算是近几年新兴的一种模式，具代表性的就是yy教育和沪江网。它的特征就是搭建在线教育平台，跳过传统的线下培训机构，让老师和学生直接在平台进行授课学习及交易，这样的模式在来看，

通过互联网进行招收学生，老师的收入基本都会超过在传统线下教育机构当老师的收入，这个例子就比如月薪过万的教师王羽。

3、o2o模式

o2o模式，在原本的线下培训机构开始开展在线教育网络授课业务，或者原本做线上教育的企业开展线下业务，这种线上线下相结合同时发展的模式就是o2o模式，比如“e学大、新东方”都是o2o模式的代表。

4、b2b模式

b2b模式主要指的是企业与企业之间，在这里就是商业对商业，比如向企业、政府、学校、团体提供在线教育服务的都属于b2b，像企业在线内训、客户培训等。

像百度、搜狐、新浪这种大型门户类网站，拥有大量的用户，通过大量的用户，给教育机构提供了信息浏览，以此将一定比例的用户转化为教育培训的付费用户。除了大型的门户类网站投资的在线教育之外，也有通过技术起家的做b2b模式的公司，比如云朵课堂这种，靠强大的技术支撑、人性化的内容、的用户体验开辟出属于自己的在**在线教育行业**的一片广阔天地的品牌，为个人老师提供平台服务。

5、b2b2c模式

通过和线下教育机构合作，让个人老师入驻到平台的形式，像学习者提供课程资源。比较典型的就是网易云课堂和51cto。

以上5种在线教育模式涵盖了现在国内的在线教育所有模式。相信这篇通过商业模式来划分国内在线教育平台有哪些的文章，大家看完都能或多或少分辨出各个教育平台都属于什么模式了，如果想进入到这个行业，不妨好好参考下。

个人提供教育培训服务的交易模式
个人提供教育培训服务的交易模式
个人提供教育培训服务的交易模式
个人提供教育培训服务的交易模式