

临沂教育美业线上裂变营销批量成交活动新方案

产品名称	临沂教育美业线上裂变营销批量成交活动新方案
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

通过观察对比许多活动，我发现有很多会把活动设计得十分复杂，恨不得通过一场活动就把所有的KPI完成，*终只会导致任何指标都完不成。在此，要记住一个原则，活动是用户的活动，而不是商家的活动，先想能够给用户带去什么，再想用户能够给自己带来什么。

本文将通过拆解复现一家美妆店铺裂变活动流程，讲述一个高效活动应该是什么样的。

一、活动目的该美妆品牌为国外引进品牌，在国内知名度不高，近些年累积了一定量的粉丝，已验证***需求，本次活动目的在于品牌推广，通过借势节日，为微信公众号、个人号以及店铺引流、沉淀目标用户。二、活动效果在拆解活动流程前，我先简单展示下活动的效果，本次活动持续时间为7天，从3月1日开始预热，当日拉新958名用户，3月7日达到高潮，当日拉新2万名用户，访客数为5.47万。其中新访客占比50%，转化率约为37%，*终共计引流10万用户，活动海报分享次数达6万次，变现用户数约1.3万，交易额约150万元。