

沈阳链动2+1APP开发系统

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 沈阳链动2+1APP开发系统 |
| 公司名称 | 广州微码互联科技有限公司推广部 |
| 价格 | 1000.00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广州市天河区宦溪西路18号219房 |
| 联系电话 | 13480273125 13480273125 |

产品详情

如今，移动互联网浪潮奔涌而来，深刻地影响到社会的各个角落。米小多感到，传统企业的营销方式和管理方式的改变前所未有地重要。然而，对于这个年轻人主宰着新时代的传播方式，人们即有误解，也有迷茫。很多人认为自身产品过硬，抓住顾客的胃口，要抓住顾客就该抓住他的胃。认为那些空穴来风，网络营销，病毒营销之类的，无非就是哗众取宠甚至难登大雅之堂的花拳绣腿，雕虫小技。其实不然，这种墨守成规的营销理念，把卖水变成仅仅是止渴的水，不是在卖品牌。还有一些快消行业，传统行业打拼多年的从业者感到互联网时代所带来的危机，他们发现那些年“买一瓶送一瓶，大街小巷叫卖”的营销方案，换放在今天，收益低效，承受不住后来者居上的冲击，于是那些企业CEO认为是知名度不够点原因，在地毯式铺张广告和大街小巷促销的方式下。他们风风火火得建立微信公众号，没日没夜地发段子，借热点宣传自己的产品，收获星星点点的阅读量和转载量。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

除了营销方式不革以为，假货，经销商窜货导致经济恶性竞争，拉低了品牌知名度等等原因也是资金回笼难的次要原因，促销成本逐年增加、投入与产出不成正比、后期难回流、假货满街、出现了问题溯源难上加难，还要花费大笔费用才能得以解决。看到这些问题，米小多决定做些什么。于是，就有了这个“一物一码”的大数据引擎。我尝试消除那些传统企业在各个方面的误解和迷茫，并总结出切实可行的方法，让它们知道怎么去自己解决企业生存中出现的一系列问题，让其起死回生。