

# 沈阳链动2+1软件开发公司

产品名称	沈阳链动2+1软件开发公司
公司名称	广州微码互联科技有限公司推广部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	13480273125 13480273125

## 产品详情

与此同时，处在艰难转型中的传统企业却变得更焦虑了，在他们还没明白“互联网思维”的时候，互联网的野蛮人正在向各传统行业渗透，当互联网+时代的到来，让传统企业更加迷茫，不知所措。其实，“互联网+”\*大的价值就是“连接”，将企业与用户拉到了同一水平线上，企业和用户不再需要跨越维度的沟通。特别是移动互联时代的到来，更是将原来在PC上的8小时无缝连接到了每天的24小时。这种连接它是无界的。理论上来说，只要你愿意，你的客户可以在全球任何角落。此外，互联网也给了企业与消费者提供了更加高效更加低成本连接机会，它规避了传统商业社会以空间为纽带对于资源的损耗和低效利用。对传统企业来说，所谓的“互联网+”应该做的不是加法，而是减法。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

传统企业在互联网时代面临的\*大痛点之一就是产品卖不出去。根本原因就在于产品开发不够\*\*，不能够引发用户的尖叫。\*重要的原因就是产品线太多，缺乏聚焦点，难以打动消费者。遗憾的是在“减产品”这一点上，很多传统企业转型互联网犯的错误在于，认为竞争对手太过于强大，往往不自信也不敢拿出自己\*有优势的产品来推广，而是另辟蹊径，重新开发有差异化但缺乏竞争力的产品。这里所指的减渠道是聚焦渠道，砍去低效的渠道。传统商业竞争在渠道领域更多是依赖于空间的资源优势。而互联网时代，因为新增了时间维度，企业与用户的交互场景被拓宽了，原来只能在线下，现在是到线上也可以发生关系。而线上的渠道更集中更聚焦，聚焦于几个主要的渠道，砍去那些占用你大量资源和时间成本、人力成本的渠道非常有必要。传统企业，应该找到适合自己的与互联网结合的路径。