

衡水链动2+1商城APP开发

产品名称	衡水链动2+1商城APP开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司营销部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	18122460875 18122460875

产品详情

在移动互联时代，今天的企业应该关注于用户的体验。这里举一个例子，星巴克。星巴克说，我不是在卖咖啡而是在享受咖啡的体验，所以注重第三空间，很多人去星巴克喝咖啡、休息、社交都会获得非常愉悦的体验。非常着重的跟大家分享一家企业，就是宜家。这家企业之所以成为咨询行业很重要的一个案例是因为她的模式只是非常传统的连锁模式。如今很多企业在电商的冲击下，受到很大的影响。但宜家如今的主要模式还是以门店的形式，却依旧可以获得很高的营业额。在上海的旗舰店一年的销售额接近15亿人民币，一天有将近400万的销售额，即使在节假日依旧是门庭若市，有很多的人前来购物。这与大家平时在商场感觉人很少和我的客户所提出的销售额下降的问题相反。宜家将整个购物的过程塑造成购物嘉年华，为消费者提供一个非常好的消费体验。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

我经常就可以在宜家看到有人躺在床上睡着了，但没有人干扰；有人也会专门去宜家吃饭，宜家会经常推出新的且美味的菜品。宜家并不是简单的做家具商品，而是将购物变成一种愉快的体验。宜家的核心策略就是会员俱乐部，宜家在中国900万的会员，叫做"IKEAFAMILY"，以此提高用户黏性。所以我们来分析这样一个模式，以门店的模式却可以获得非常大的成功，宜家在全球范围内都具有很大的竞争力。同样在中国也有一家非常**的企业就是海底捞。海底捞也是咨询行业经常提起的一个经典案例，就如同迪斯尼、星巴克这些企业一样强调体验。这些每一家企业都是可以学习的，将它背后的逻辑、相应的流程与本企业将结合，是完全可以重新塑造的。如今一个重要的战略要点就是用户体验。