

衡水链动2+1小程序开发搭建

产品名称	衡水链动2+1小程序开发搭建
公司名称	广州市微码互联科技有限公司营销部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	18122460875 18122460875

产品详情

传统的B2C思维是从企业到用户，它的逻辑顺序是从产品到用户到用户再到营销，首先是我有什么产品和服务，然后是这些适合什么样的消费群体，*后再做销售和品牌的建设，这是传统企业采用的思路，也包括它的运营也是基于这样的逻辑。在今天来讲，作为企业一定要遵循C2B的思维，我认为C2B的思维在未来的主要体现在以下的关键词，未来的企业不再基于用户，也不是产品，而是基于数据，未来的商业模式，一家企业可能拥有专项的数据，基于这些数据来定义自身的用户，*后才是开放相应的的产品服务。与传统相比，它的逻辑是倒过来的。在三到五年内一定会实现一家公司拥有一个数据包。应用这样的思维做出的营销会非常的精准。而基于传统思维作出的营销效果就会非常的差，事倍功半。这就可以解释为什么如今会有一些企业的库存是非常大的，成为企业非常沉重的包袱，*后制约了企业的发展。所以在经营模式上作出新的思考。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

在今天的时代，也包括国家提出的双创，其实也是鼓励创新，改变旧有的模式，整体做升级。传统企业有一家任天堂，做游戏机的，大家可以看到一个游戏手柄，孩子一般都是窝在沙发中，这样对于身体健康非常不好。但任天堂做出可以一边运动一边打游戏的产品。任天堂作为一个**的企业主动作出的创新和变革。所以一一个转型思维就是从传统的B2C到今天的C2B。