

衡水链动2+1系统开发软件

产品名称	衡水链动2+1系统开发软件
公司名称	广州市微码互联科技有限公司营销部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	18122460875 18122460875

产品详情

微博上我们可以听各位大咖的言论，**人士的声音，这种言论和声音在某种程度上胜过你不知道名、不知道姓的记者，而且他们是一句顶一万句的意见**。因为前者是你天天关注的对象，他们已经变成你信息渠道的一部分，你对他们有信任基础。微信就更可怕，在微信上，我们是立足于强关系，我们看到的是朋友圈给我们提供的信息反馈，基于朋友的众口铄金，对你来说，黑的能变成白的，白的能变成黑的，原因是信息源叠加了基于亲友的信任背书。现在，消费者信息渠道的多样性，社会化媒体的裹挟作用，导致**媒体渐渐变成一种发声管道之一，你说你的，我信我的，已经变成一种新媒体时代的常态。此时，消费者智商往往以“我”为基础，商家如果还依然保持自以为是，产品信息根本进入不了消费者个体——“我”的领域，甚至很多营销行为基本上也都是自我娱乐而已。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

在移动互联网时代，如果你的产品或者服务做得好，超出用户的预期，即使你一分钱广告都不投放，消费者也会愿意去替你传播，免费为你创造口碑，免费为你做广告，甚至有可能成为一个社会焦点，例如海底捞的服务。也许很多人会觉得“用户、产品、体验、口碑”这八个字没什么稀奇，甚至觉得都听腻了。但是仔细想想真正按这八个字做的企业有多少，真正做到的企业又有多少。而且关键是这八个字是有严格的逻辑顺序和螺旋上升的闭环效应，只有用户参与、主导才能做出让用户满意的好产品，有好产品才有好体验，有好体验才有好口碑，有口碑又能激发更多用户参与到产品设计中。如果说：“移动互联网是一座金矿,品牌则是开采金矿的神奇工具，反过来也同样成立，如果品牌是一座金矿的话，移动互联网则是开采金矿的神奇工具。