

廊坊链动2+1系统开发案例

产品名称	廊坊链动2+1系统开发案例
公司名称	广州市微码互联科技有限公司营销部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	18122460875 18122460875

产品详情

利用O2O来更精准的发现用户需求，*大化的降低营销成本。例如美乐乐通过O2O不断提升消费者体验，来增强客户黏性，实现线上与线下的有机融合。产品模式互联网化：用互联网技术来优化流程、提高效率用互联网研发产品的模式来改进生产环节，尽快的将产品投向市场，让用户参与产品试验，并根据用户的反馈进行改进，将用户反馈囊括在纠错机制之中，形成内部创新的标准化体系，加快产品的更新周期，实现快速迭代。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了

个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

用互联网精神来改造企业内部的经营管理和产业的上下游价值链。“平等、开放、协作、分享”既是互联网精神，也是传统企业互联网化的思想基础，甚至可以说是衡量一个企业能否开始互联网化的重要指标。整合内外资源用互联网的玩法重构整个商业价值链，针对现有业务进行内部赛马和自我革命或跨界颠覆。例如腾讯用微信攻击手机QQ，马云给淘宝无线下的命令就是干掉淘宝，顺丰用“线下网店”嘿客来颠覆物流业。