



打开天猫app-点击猫享自营的产品-联系客服-说想入驻猫享自营

然后猫享自营客服就会把提交资料的入口链接发给你了。

2、通过有小二关系的服务商，让小二直接操作入驻

这种方式，只要线上年销售额满500万，那么小二就可以做到坐等下店。

而通过联系猫享自营客服的方式，需要线下年销售额满1000万，线上500万，这是基础要求，满足了的情况下，成功率也很低。

商家以及自荐服务商，都会纳闷这个具体商品计划该怎么写。这个没有具体的方案，只能说，大家自己想办法吧。

那么，这次系统升级，还有没有好的入驻天猫的办法呢？

这次系统升级，对自荐的影响很大，但对于我们这种直接与小二合作的服务商而言，没有影响。

我们依然只需要简单的基础资料，上面的这些信息，我们依然不需要，也不需要商家提供。

只要你的资料是干净没有提交过的，在我们这里，就可以坐等下店。

这就是走小二渠道提交的硬实力所在。

天猫以品牌影响力不够驳回你的申请，只是说明这次不给你机会，你运气不好，并不是真的说你品牌影响力不够，以后也没机会了。不然为什么一直都有新品牌开设的天猫店呢？

