

蚌埠专业美容院拓客公司，美业拓客话术大全

产品名称	蚌埠专业美容院拓客公司，美业拓客话术大全
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

从如今美容院的经营运作来看，拓客仍然是一件非常重要的事项，它会直接影响到店铺的运作和发展。今天给小伙伴们分享一则美业拓客话术大全，美业如何拓客效果好，希望本文能帮助到有需要的人，有需要拓客或者什么不懂的，可以咨询易地推招生拓客营销老师

拓客中重要的一环就是交流的环节，只要平时话说的好，能够把握好正确的拓客销售话术，从而就能够吸引广大客户们参与其中。

下面11种美业拓客话术大全，各位美业人可以参考参考

情景1：我很忙，没时间

对应话术：我比较喜欢大忙人，她们都是很有能力的，是我的榜样。姐!一看你就是每天操劳不注意保养的，现在如果不注意肌肤的保养，一心做事业，将来在这上面可能花很多时间。另外作息、饮食不规律，会导致皮肤黑黄、衰老、色斑，如果不及时保养，挣再多的钱也换不回青春。女强人也要注重保养不是，如果你同意，我会合理安排你的时间，通过预约，让你花很少的时间来护理你的皮肤，好吗?

情景2：就算我办张卡，可是每天抽不出时间来护理怎么办?

对应话术：我们不是让你天天来，一月抽出二到四次就可以了，并且时间由你安排，办了卡以后你就有自己的御用美容师，她的工作就是提醒你按时来做美容，定期给你的皮肤做护理以及讲解护理皮肤的知识，到时候你不来她都要叫你来呢!(口气要坚定，不能用中性语言)，再说时间就想海绵里的水只要你挤它就会有，为了美丽，你再忙也可以挤出点时间啊。

情景3：今天没带钱，以后再说吧

对应话术：带不带钱没关系，我只是告诉你今天是我们的优惠日，全国统一的促销活动，另外还赠送你美容卡，介绍产品只是我们的一项工作，我只是给你一点建议，反正过了这村就没这个店了。你可以先缴定金，如果你有卡可以到附近的银行去取，我们也可以去你家。参加今天的优惠活动，你能省XX钱，放在银行能有这么多利息吗？反正你一定会做美容，就应该行动，我知道，这点钱对你来说不算什么。

情景4：我家里还有别的产品，用完再说吧

对应话术：现在谁家里没有几套化妆品，就想那个女人没有几套衣服一样，在说家里的产品什么时候都可以用，我们的产品和你家的产品不会有冲突的，美容院做完护理再用居家产品能产生双倍的作用，起到1加1大于2的效果，就像打针和吃药结合一样。姐！我还想提醒你一下，不知道你们家的产品开封了没有，如果打开已经三个月，又没放到冰箱保存，这样里面活性成分会流失，另外也会滋生细菌，姐！如果是那样的话，千万不要把不好的东西往脸上抹哟。

情景5：我用过好多这样的产品了，但都没有效果

对应话术：姐！你的产品只是随意用了几下，护理也不坚持做，这是不科学也不合理的。吃药治病也有个过程，不坚持不间断，才能药到病除，那样治标不治本，这是一个普通规律和科学常识，是不以人意志为转移的。姐！你只有坚持才能出效果，坚持才能出奇迹，而我们用的是XX产品，内调外养，效果一定让你惊讶，而且三个月可以根出你的缺陷，如果没有效果我们就不可能做售后服务，你说呢？