

# 克拉玛依市链动2+1模式开发

|      |                         |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 克拉玛依市链动2+1模式开发          |
| 公司名称 | 广州市微码互联科技有限公司营销部        |
| 价格   | 1000.00/件               |
| 规格参数 |                         |
| 公司地址 | 广州市天河区宦溪西路18号219房       |
| 联系电话 | 18122460875 18122460875 |

## 产品详情

要以数据化的理念作为财务管理部的创新基本点，对财务管理的新模型建立健全。促使财务管理工作中数据化手段的良好使用，使得财务工作高效完成。第二，财务管理部内部要实现明确职能分工，完善财务管理的组织体系。为了给数据化的发展打下坚实基础，对业务信息及财务信息的融合、工作人员相关职责的落实，都可以通过优化管理结构来进行。第三，对财务预警制度进行建立健全。在整个的财务管理过程中，都要贯穿风险意识，完善风险预警机制，促使企业的管理决策良好进行，减少因为市场竞争对企业发展造成的损害。

链动2+1系统模式开发平台，链动2+1系统开发，链动2+1模式开发，链动2+1平台开发，链动2+1系统定制开发

### 人效的提升

对内要对企业组织架构以及组织工具进行重组，让每位员工都能够充分发挥工作效率，提升顾客体验，降低人工成本。

一、链动2+1我们先看下他的模式：整个平台身份只有2个身份，一个代理和一个老板，改变了传统的商业模式，国家政策上是三级以内是可以被允许的。

1、推翻原有的微商制度，改良“公排”玩法，结合的产物，采用新的模式：\*\*裂变成代理，需要\*\*499元礼包，之后享有推广权益（直推100元/单），代理裂变成合伙人，只需要在推荐两个代理，之后享有推广权益（100元/单）、团队收益（200元/单）、平级收益（30元/单）。

2、感恩制度：每个用户晋升到合伙人，都需要给上级留下两个会员（即你升级所需要的那两个会员），

到这里团队是不是达到自动扩充了。

3、帮扶制度：所有会员扣除20%的推广收益，转换为帮扶基金池里面，必须强制完成平台任务（帮助2个下级成为老板），完成任务则解锁收益，没有完成的将一直冻结。

二、链动2+1模式的亮点有:

1.二级分销，不存在多层级制度，合规经营。

2.走人机制，推荐两人消费499成为联合创始人，即升级成为老板，关系脱离走人。

3.留人机制，自身成为老板后，为上级留的两个代理继续做市场。

4.上帮下扶，下级成为老板后，为上级留人下级成为老板，上级帮扶后可获得帮扶基金，不用担心放的是自己的号，防死号。

对外要通过提升客户的体验，再从客户身上挖掘价值，培养客户粘性，然后由顾客衍生顾客，形成辐射效应。对外人效不可能一蹴而就，但是需要逐步推进。

需要具备大数据发展理念。为了使企业的财务管理工作更加高效，应该将一些基本的数据处理工作交给信息化技术完成。第二，准确认识现代信息技术在企业的经营决策中所发挥出的作用。为了使得企业可以在市场经济中占据良好的地位，就要对大数据进行深入探究，挖掘其对企业发展的作用，从而制定出时代社会的企业发展计划，也使得财务数据可以将其自身价值充分发挥出来。