

解析合伙人商业模式的玩法？项目解析+营销模式+系统平台，莞云大数据开发

产品名称	解析合伙人商业模式的玩法？项目解析+营销模式+系统平台，莞云大数据开发
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

解析合伙人商业模式的玩法？项目解析+营销模式+系统平台，莞云大数据开发

前文引言：

买软件的坑分享：购买软件的坑之系统功能缺陷，项目胎死腹中：某些软件公司利用创业者急于求成和不懂技术，空手套白狼，直接销售破解版或盗版、倒卖别人公司的没有功能更新服务的模板系统，虽说表面功能符合*初的功能要求，但是因为系统存在种种缺陷，修修补补拖延太多时间，常常A P P还没上线，股东间就起矛盾，项目胎死腹中，而且这种系统后期无法支持进行二次开发，没有新功能上线，运营模式会很快过时导致项目终止。——建议：选择购买源码系统，直接找源头技术公司购买，选择后续可以支持二次开发的系统。目前国内已有超8成商户都认为私域成本在上升，平均涨幅*高达40%！在令人咋舌的涨幅数据背后，原因不外乎集中在以下3点——私域初期红利逐渐消退，流量获取难度和成本都在上升；2）一些品牌私域玩法单一，已再难吸引C端消费者，同时，私域运营能力的单薄，导致转化率每况愈下；3）分“蛋糕”者众，更多品牌入局私域，竞争愈加激烈。在私域2.0的时代，品牌要顺利度过私域发展瓶颈期，关键在于“正确认识当下的私域环境”和“提升私域运营能力”。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

合伙人模式+技术服务+电商模式，微三云生态

电商行业飞速发展，各种商业模式让人眼花缭乱。

这一繁盛的景象对行业老手来说是非常友好的，他们能够在各种模式中随意穿梭，如鱼得水般自在。但对于刚入电商行业的新手来说，这无疑是新手直接干上大BOSS，毫无招架之力啊。

那么新手要怎样才能复杂的环境中谋取出路呢？新上线的合伙人模式也许能提供帮助。

什么是合伙人模式？

玩法介绍：

- 1、花费588购/买指定商品成为商城合伙人，物美价廉的指定商品给您发送到家，淘宝，天猫均可查到商品品牌，一手工厂发货省去中间商环节
- 2、成为商城合伙人，第二天即可享受平台当日营业额抽成奖励（zui低7.5元，每天上不封顶）
- 3、一星会员直接分享一个会员奖励50元，星级等级越高那么直接分享奖励就越高，zui高125元
- 4、级差奖励，越早达到高等级所赚取下面团队级差奖励越多
- 5、平级奖，当同样等级为3星时平级奖励5元每人

等级制度：

一星合伙人：588购/买商场一个产品升级一星合伙人，享受全网营业额抽成，一天至少7.5，不设上限，根据当天全网业绩40平均分，收入两倍需复购

二星合伙人；直接分享3个一星合伙人，即可升级二星合伙人，享受全网营业额抽成，一天几十、几百，根据当天全网业绩22平均分，收入两倍需复购

三星合伙人：直接分享9个一星合伙人，团队有49个一星合伙人，即可升级三星合伙人，享受全网营业额抽成，一天几百、几千，根据当天全网业绩16平均分，收入四倍需复购

四星合伙人：直接分享中有4个三星合伙人，团队300个一星合伙人，即可升级四星合伙人，享受全网营业额抽成，一天3000-10000，当天业绩11平均分，收入4倍需复购

五星合伙人：直接分享中有3个四星合伙人，团队有1500个一星合伙人，即可升级五星合伙人，享受全网营业额抽成，一天一万以上，当天业绩11平均分，收入4倍需复购

直接分享级差奖励：

一星分享一星：50块

二星分享一星：50块

三星分享一星：75块

四星分享一星：100块

五星分享一星：125块

也就是说，如果我是三星，只要我团队中新增一个一星就有25块级差奖，还有平级奖，我分享你的都是三星，你拿你团队级差25块，我拿平级5块。

以上描述也许过于简洁，我们举例子具体分析一下。

假如你是一星合伙人，当前全网人数12000人，当中一星合伙人9000人，当日升级有效新增1200人，营业额为33.87万，9000人分= $33.87\text{万} \times 40\% \div 9000 = 15\text{元/天}$

假如你是五星合伙人，当前全网人数12000人，当中五星合伙人6人，当日1200人升级一星合伙人，营业额为33.87万，6人分= $33.87\text{万} \times 11\% \div 6 = 6000\text{元/天}$

除去身份等级可获得的全网营业额抽成奖励，依据不同的身份等级用户还可获得相应的直接分享奖励、级差奖励与平级奖励。这一模式升级门槛不高，用户能够快速晋升然后获取更高的奖励，这对用户来说是很有吸引力的玩法，对平台来说，这样的模式也能够为平台留住客户，促进平台进一步持续发展。

2008年某宝名声彻底打响，2012年某猫平台正式崛起，2016年某多多掀起新一波热潮，大平台当年玩模式

重在时机与创新，现在的我们也一样，要运用像合伙人模式这样有创新但玩法不复杂、能够有效吸引用户的模式，这样才能在电商行业中占据位置，以便日后发展。

为什么小编要介绍合伙人模式呢，小编不是收了钱，小编只是在行业做了太久，太知道对于新手来说一些简单的提醒到底有多重要。小编以自己的工作经验做担保，合伙人模式的发展前景很好，不出一年，大家都能得到想要获得的东西。小编手里有不少咨询渠道与合作平台，感兴趣的老板可以向小编留言哦。

拓展阅读：

微三云麦超提醒：购买软件的坑之系统漏洞，背负法律风险：便宜的系统底层安全性不足，一些模板系统还存在很大的系统安全漏洞，很容易受到攻击，泄漏平台交易数据或者用户隐私，不仅造成资金损失(非常常见)，还背负平台的法律诉讼风险。

——建议：选择客户案例多的和有实力的技术开发公司，不要贪图便宜

从当前私域布局进程上来看，中国商户私域布局的进程主要分为四个阶段—— · 1.0

萌芽期：低效触达、低效转化 · 2.0 起步期：高效触达、低效转化 · 3.0 成长期：高效触达、高效转化 · 4.0 爆发期：精细化运营、玩法升级 每一步跃升意味着线下场景与线上场景连接的进一步增强、商家与客户连接的进一步增强，这也是私域布局的重要价值体现。

可以说，疫情加速了私域布局，当前的私域已完全进入了竞争成熟期