

徐州教育美业线上裂变营销低成本拓客新模式

产品名称	徐州教育美业线上裂变营销低成本拓客新模式
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

客流少、成交低，传统门店如何自救，打造智慧门店有用吗？

客流少的话，一定要想办法去带来更多的流量，线下地推是比较合适的方式，线上老客户去做转介绍，裂变也是非常好的方式。

成交低的话要考虑一下是不是销售成交方面的技巧缺失，缺失的话这方面一定要加强，另外从客户到店，然后去做服务，去做成交，然后整体的一个流程都要合理的安排好。

其实都是有非常多的细节就是不断的总结，优化调整的过程，就是每一周会比上一周要好，每一个月会比上个月好，慢慢的然后你都能找出一定的方法，但你不去实践，不去尝试，不去总结，不去调整，你总想去求一种快捷的方式，它是不存在的。

社群营销作为新颖的手段，可以赋能给传统门店，不仅能够做到店用户、老带新裂变，线上部分还可以做预售和成交，引导到线下做品牌的升单和销售，是可复制的商业模式和机会。

易地推线上裂变营销低成本拓客新模式

- 1、了解活动内容和详细活动步骤；
- 2、根据需要做门店前期的添加专属微信号工作；
- 3、通过发圈、门店通知、海报、私聊群发等形式告知活动情况；
- 4、在统一时间拉用户进活动专属社群；

- 5、**积极配合进行，活跃社群气氛，参与聊天；
- 6、做好成交促单、私聊、电话未成交用户，跟踪未成交原因促成交；
- 7、做好客户上门接待工作，转化升单；

社群裂变新模式流程设计

在裂变排期上我们做了设计，通过社群裂变+答题有奖+社群直播+接龙付款的方式进行了整体的社群快闪活动。

用户进群后马上进行社群裂变（邀请赠送有礼，到店领取）

答题有奖（活跃气氛，增加到店人数）

社群直播（活动主题，联动后期成交）

再社群进行接龙成交（限时转化名额）