

# 一文解析合伙人模式的核心亮点？

## 讲模式做平台+搭系统建生态+模式赋能，微三云大数据

产品名称	一文解析合伙人模式的核心亮点？讲模式做平台+搭系统建生态+模式赋能，微三云大数据
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

## 产品详情

一文解析合伙人模式的核心亮点？讲模式做平台+搭系统建生态+模式赋能，微三云大数据

前文引言：

微三云维护优势讲解：1、微三云运维指导：服务期内提供运维指导服务

2、部署上线：协助部署系统上线3、软著：协助申请软件著作权证书4、VIP服务：赠送3个月12小时加急VIP服务5、首年免费客/服：赠送首年12个月（含3个月

VIP）的客/服服务、操作指导和运维指导，紧急故障应急处理、非紧急问题跟踪处理服务

6、首年免费升级：赠送首年所购单独应用的版本升级服务或套餐产品的全部应用更新功能

7、二次开发支持:部分版本提供二次开发咨询指导服务

8、补差价升级：后期增加扩展应用或升级套餐版本，只需要补差价升级即可，支持随时升级。

推荐：品牌集团全渠道零售业务布局 集团-子品牌-经销商体系 远场+中场+近场零售布局 公域

DTC、私域DTC、公私域融合 平台电商、即时零售/到家、门店O2O、快闪店、

微信小程序、官网.com、员工内购、B2B、跨境 . . . 微三云系统提供自由应用组合的方案，任意组合

上百个营销模式功能，另外还有创新模式系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1

奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、消费返利模式，共享WIFI

广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共

享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，秒杀拼购系统、泰山众筹模式，太爱速m

秒杀寄售模式，预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合

适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

合伙人模式+技术服务+电商模式，微三云生态

电商行业飞速发展，各种商业模式让人眼花缭乱。

这一繁盛的景象对行业老手来说是非常友好的，他们能够在各种模式中随意穿梭，如鱼得水般自在。但对于刚入电商行业的新手来说，这无疑是新手直接干上大BOSS，毫无招架之力啊。

那么新手要怎样才能复杂的环境中谋取出路呢？新上线的合伙人模式也许能提供帮助。

什么是合伙人模式？

玩法介绍：

- 1、花费588购/买指定商品成为商城合伙人，物美价廉的指定商品给您发送到家，淘宝，天猫均可查到商品品牌，一手工厂发货省去中间商环节
- 2、成为商城合伙人，第二天即可享受平台当日营业额抽成奖励（\*低7.5元，每天上不封顶）
- 3、一星会员直接分享一个会员奖励50元，星级等级越高那么直接分享奖励就越高，\*高125元
- 4、级差奖励，越早达到高等级所赚取下面团队级差奖励越多

5、平级奖，当同样等级为3星时平级奖励5元每人

等级制度：

一星合伙人：588购/买商场一个产品升级一星合伙人，享受全网营业额抽成，一天至少7.5，不设上限，根据当天全网业绩40平均分，收入两倍需复购

二星合伙人；直接分享3个一星合伙人，即可升级二星合伙人，享受全网营业额抽成，一天几十、几百，根据当天全网业绩22平均分，收入两倍需复购

三星合伙人：直接分享9个一星合伙人，团队有49个一星合伙人，即可升级三星合伙人，享受全网营业额抽成，一天几百、几千，根据当天全网业绩16平均分，收入四倍需复购

四星合伙人：直接分享中有4个三星合伙人，团队300个一星合伙人，即可升级四星合伙人，享受全网营业额抽成，一天3000-10000，当天业绩11平均分，收入4倍需复购

五星合伙人：直接分享中有3个四星合伙人，团队有1500个一星合伙人，即可升级五星合伙人，享受全网营业额抽成，一天一万以上，当天业绩11平均分，收入4倍需复购

直接分享级差奖励：

一星分享一星：50块

二星分享一星：50块

三星分享一星：75块

四星分享一星：100块

五星分享一星：125块

也就是说，如果我是三星，只要我团队中新增一个一星就有25块级差奖，还有平级奖，我分享你的都是三星，你拿你团队级差25块，我拿平级5块。

以上描述也许过于简洁，我们举例子具体分析一下。

假如你是一星合伙人，当前全网人数12000人，当中一星合伙人9000人，当日升级有效新增1200人，营业额为33.87万，9000人分= $33.87万 * 40\% \div 9000 = 15元/天$

假如你是五星合伙人，当前全网人数12000人，当中五星合伙人6人，当日1200人升级一星合伙人，营业额为33.87万，6人分= $33.87万 * 11\% \div 6 = 6000元/天$

除去身份等级可获得的全网营业额抽成奖励，依据不同的身份等级用户还可获得相应的直接分享奖励、级差奖励与平级奖励。这一模式升级门槛不高，用户能够快速晋升然后获取更高的奖励，这对用户来说

是很有吸引力的玩法，对平台来说，这样的模式也能够为平台留住客户，促进平台进一步持续发展。

2008年某宝名声彻底打响，2012年某猫平台正式崛起，2016年某多多掀起新一波热潮，大平台当年玩模式重在时机与创新，现在的我们也一样，要运用像合伙人模式这样有创新但玩法不复杂、能够有效吸引用户的模式，这样才能在电商行业中占据位置，以便日后发展。

为什么小编要介绍合伙人模式呢，小编不是收了钱，小编只是在行业做了太久，太知道对于新手来说一些简单的提醒到底有多重要。小编以自己的工作经验做担保，合伙人模式的发展前景很好，不出一年，大家都能得到想要获得的东西。小编手里有不少咨询渠道与合作平台，感兴趣的老板可以向小编留言哦。

拓展阅读：

微三云云平台：我们将目光转向线下场景，如果作为线下业务负责人，私域就是门店/导购触达的消费者数量，以及门店业务覆盖的物理范围等。如果这时线下业务负责人，还统合管理了品牌直营的微信小程序业务、官网零售业务，自然就会从私域运营角度出发，将线下门店，线上小程序、官网渠道的所有私域统一思考。如果是作为消费者零售业务总负责人，所有面向消费者的阵地，所有可以销售的领域，其实都是私域。因为他们的职责让他们不得不考虑，要全方位地进行消费者和会员的统一运营，权益的统一和“一盘货”经营。微三云系统提供自由应用组合的方案，任意组合上百个营销模式功能，另外还有创新模式系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等，可以让客户先购/买\*急需用的功能先上线，后续补差价升级系统，低成本先上线，后续又预备了丰富的功能应用功能，满足企业短期、中期、长期的实现的功能需求。