

盐城少儿艺体培训机构线上裂变营销新模式电话

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 盐城少儿艺体培训机构线上裂变营销新模式电话 |
| 公司名称 | 河南易地推市场营销策划有限公司 |
| 价格 | 100.00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号 |
| 联系电话 | 19937869661 19937869661 |

产品详情

私域流量的获客渠道有哪些?

第1种可以通过线下地推，到周边2公里范围内去找到目标客户，通过扫码添加微信的方式去获取这些客户。

第2种方式的话就是借助现有的老客户资源，通过老带新转介绍老带新裂变的方式，去获得更多的流量。

第3种的话找到周边有客户群体交叉部分的异业门店进行异业合作。

易地推社群成交

在做社群成交的环节，一定要记得整理好队形，让用户尽量多的回复内容例如：今晚8点不见不散。

这个氛围比较适合进行提升转化，因为接龙其实并不要付出什么，速度也很快，当看到有很多人接龙的时候，很多用户就会跟着接龙，这时候店家会跟进转账付款，这样提升了成交率。

大家应该知道，到店之后用户的转化成交会比较容易，因此这次活动我们也设计了这样一个环节，让用户能够参与到答题里面。当然，题目设计上我们都是针对了这次销售的品牌产品进行的。

易地推社群裂变

在裂变排期上我们做了设计，通过社群裂变+答题有奖+社群直播+接龙付款的方式进行了整体的社群快闪活动。

用户进群后马上进行社群裂变（邀请赠送有礼，到店领取），答题有奖（活跃气氛，增加到店人数），社群直播（活动主题，联动后期成交），再社群进行接龙成交（限时转化名额）。