

无锡教育美业线上裂变营销拓客团队怎么联系收费

产品名称	无锡教育美业线上裂变营销拓客团队怎么联系收费
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

发传单这种低效获客方式有什么更先进的方法能够取代它？

线下派传单成本高，效率低，辐射面没那么广，但是如果你通过线上派单的话，相对来说就可以克服这些缺点。

例如手里面有更多的家长群，班级群，业主群等等，可以把这些活动海报，在这些社群当中进行传播，或者是你的微信号里面有很多的本地的用户，可以通过在朋友圈发这种信息的方式进行传播。

易地推线上社群裂变新模式

在裂变排期上我们做了设计，通过社群裂变+答题有奖+社群直播+接龙付款的方式进行了整体的社群快闪活动。

用户进群后马上进行社群裂变（邀请赠送有礼，到店领取），答题有奖（活跃气氛，增加到店人数），社群直播（活动主题，联动后期成交），再社群进行接龙成交（限时转化名额）。

社群成交在做社群成交的环节，一定要记得整理好队形，让用户尽量多的回复内容例如：今晚8点不见不散。

这个氛围比较适合进行提升转化，因为接龙其实并不要付出什么，速度也很快，当看到有很多人接龙的时候，很多用户就会跟着接龙，这时候店家会跟进转账付款，这样提升了成交率。

大家应该知道，到店之后用户的转化成交会比较容易，因此这次活动我们也设计了这样一个环节，让用户能够参与到答题里面。当然，题目设计上我们都是针对了这次销售的品牌产品进行的。

活动思考

在整体活动中，我们明显发现，配合意向度高的门店效果非常明显，而意向度很低或者有抗拒的商家则没有达到我们预期的标准成交转化额度。

因此我在这次活动中也设计了门店需要配合部分的导图，让门店能够确定的知道自己需要做的事情和内容。一切活动都应该是一个整体，因此和商家的沟通配合也是极其重要的一个部分。