

# 青海链动2+1APP开发

产品名称	青海链动2+1APP开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司推广部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	13480273125 13480273125

## 产品详情

我们传统企业要转型的话，我认为首先要在我们的思维模式上要有一个转变，从单纯的关注一笔一笔的订单转换为关注人。那转型需要怎样的运营思维呢，我总结了四点。第一我们要大局的思维，是长远的打算，比如说我是一家提供出国留学的机构，传统的做法就是关注哪些孩子想要出国，找到他们，跟他们家长谈，把订单谈下来。如果是互联网企业，那我就会想如何把这些有共同需求的家长、孩子聚集起来。我可以建立一个线上社区对不对？把他们聚拢在一起，他们可以在这里分享资讯，自由交流，形成一个小团体，然后在这个小团体里面引导他关注我这一家公司和我提供的服务，取得信任。试想，当我一群粉丝追随我之后，盈利是不是就容易多了？除此之外，我还可以和其他机构合作，比如说提供出国住宿、旅游、箱包的公司，共同为这群粉丝服务，一起盈利。

“链动2+1”直销简单来说就是，如果直接推两个人成为合作伙伴，第三条线就会打开，赢取人生!你可以推荐n个dai理，你可以拿n个点的收入，

1、两个身份角色：(dai理，老板)用户任意消费金额，即可成为dai理(产品自选，不指定);

2、四个奖励：直推奖，见单奖，平级奖，帮扶奖

直推奖：推荐一个dai理消费获得的直推分佣奖励。(比如Adai理推荐B用户，B用户去下单，Adai理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个dai理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐Bdai理，Bdai理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个dai理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个dai理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)。

把握用户的心理。既然是人，人就是千差万别的，有各种各样的层次，有不同的层次就有不同的需求，有不同的需求我们就要区别对待。所以咱们要关注用户心理，根据需求来区别对待，让他知道自己是被重视的。第三要以成就对方为价值，我们整个运营过程中不是一味索取，不是想着我变着什么法子赚更多的钱，而是应当实现他的价值。\*后一点，明确目标用户。我们的目标用户是谁？他们是怎样的一群人？在运营的初期我们可能以广撒网的方式圈进很多人，但是有一些人并不是我们的目标客户，不需要每个用户都掏心掏肺地服务他，所以这一定要明记。