

# 外呼电话营销系统话术技巧所限

产品名称	外呼电话营销系统话术技巧所限
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

外呼电话营销系统结果电销机器人在一个月邀约上门的人为80.9%，而优秀电销人员邀约上门的人仅有20.1%。电销领域的痛点大量时间浪费：销售人员大部分时间浪费在拒接、秒挂这些情况，全天的时机有效沟通时间短，主要工作都在低效的初次筛选中，客户意愿低，主动咨询以及拜访客户量少。

人员素质差距：有些人受先天的嗓音能力、语言能力、话术技巧所限，难以学会精英销售能力。销售能力无法复制，多数销售员难有产出，离职率较高。心理压力：销售人员经历几次拒接或是秒挂的情况后，心理压力非常大，销售热情必然会减退，营销销售心情和效果。客户资源浪费

如今电销行业醉难的就是客户数据多难以记录，后期难以跟进，造成无效客户与潜在客户难以精准分辨。而如果使用北京悦享听的人工智能打电话机器人，这些问题通通不是问题，我们来看看人工智能打电话机器人能为电销企业解决哪些难题。1、真人式语音群呼电话销售人员可以将话术提交给人工智能打电话机器人

上班后只需一键启动，电话机器人就会以真人式的语音对目标客户进行群呼。2、筛选分类与过程录音人工智能打电话机器人在多线路进行群呼时，会筛选出意向客户，并快速将意向客户根据A、B、C、D、E类存储在系统里面;整个过程都有录音试听，可以清晰的进行聊天挖掘，为客户管理提供有效决策。3、交互学习和拨号时间管理人工智能打电话机器人会自动把标准问题与学习到的相似问法进行关联，随着交互数据的积累会变得越来越智能;