

家电维修网站代运营优化托管代运营

产品名称	家电维修网站代运营优化托管代运营
公司名称	河南世耀诚实业集团有限公司
价格	.00/件
规格参数	品牌:融河矩媒 发票:提供
公司地址	南阳市卧龙区工业路华龙广告二楼
联系电话	13140513661 18338218580

产品详情

维修行业的企业及个如果想达到扩大化的网络接单效应，必须要建立自己的官方维修网站，相当于如果想把生意做大，有一个像样的门面一样，官方的网站就是你互联网的门面。

微博、微信朋友网营销，在各种交际网络盛行的时候，大家都很讨厌广告，比如在微博中看到广告会让人感觉很厌烦，但是这并不能阻止我们的宣传，我们可以整理成各种维修小知识等

基于大家不是网络行家 今天介绍一些普遍实际的推广方式。

1、百度知道、搜搜问问推广

问答平台推广算是比较原始，比较简单的推广方法，他可以抓住许多的潜在客户，而且该方法确实非常有效，许多营销人员专注于此类推广的研究，该推广方式用户精准是一大特色，只要掌握一些问答和回答的技巧，推广效果是非常不错的。

2、58同城，赶集网，百姓网，列表网等信息平台广发维修信息，如何设置发帖头像，如何发帖，后续的文章中我会再另外发布。

3：直接定向找客户

那么怎么个直接法呢，这里笔者交大家个方法，大家可以定向到58同城，赶集网，百姓网等这些分类信息门户，找一些与家电销售有关系的商家，直接打电话与他们联系，交谈合作，让他们在自己的网站上做宣传广告，这种方法来客户也是非常快的。也被普遍的应用在互联网商务的各个行业。

总结一下，不管我们怎么去推广，怎么去营销，坚持永远都是比较重要的，我坚信铁杵磨成针，然后我们与线下活动相结合，巧妇难为无米之炊，否则再好的线上活动也是虚无的，重点在线下活动，经常组

织些大型家电以旧换新活动、家电维修知识普及，以及各地风俗趣味有奖问答，这类话题可以吸引不少的客户，即便不是客户，也是潜在的客户。