

激励用户积极参与活动，聚金宝盆模式是怎么做到的？ 科技助力模式赋能+模式落地方案解析+做商城做模式，微三云模式

产品名称	激励用户积极参与活动，聚金宝盆模式是怎么做到的？科技助力模式赋能+模式落地方案解析+做商城做模式，微三云模式
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

激励用户积极参与活动，聚金宝盆模式是怎么做到的？
科技助力模式赋能+模式落地方案解析+做商城做模式，微三云模式解析

前文引言：微三云运营分享：运营中可以采用“爆款+低价”的模式，一方面通过低价低价的方式吸引大量用户，一方面采用微信社交裂变的方式扩大用户规模。同时结合热销的有思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式，基于微信好友分享和群分享模式，去中心化下口碑效应强，不仅增加了购物乐趣，更微三云品牌其下旗下分支机构 5 大全资控股公司，5 大参股科技公司，6 大控股科技公司 拥有 350+员工，研发技术 190+；人市场营销 90+；人客服售后 30+；人硬件 10 人；后勤综合 20 人。10 年行业经验，200+渠道商，30W+商家共同选择。其中微三云品牌其下东莞市商二信息科技有限公司，移动应用系统产业价值创造者！加快了用户规模扩大速度。

小编介绍:

微三云麦超，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

电商行业竞争激烈，怎样吸引用户，怎样留住用户，怎样让用户为平台赚取更多的钱，这是每个平台都在困扰的问题。

传统电商模式下，平台商家往往要砸很多钱才能市场中砸出一点水花，然而随着行业的不断发展，这种方法已经行不通了。那么怎样才能更高效地吸引用户呢？我们可以看一下聚金宝盆模式。

什么是聚金宝盆模式？

聚金宝盆模式其本质上是一种盲盒转卖模式。以消费盲盒为核心，激励用户积极参与抢购盲盒活动，抢购到盲盒的份额后再转手卖出，让用户不用花钱就能赚取中间的差价，通过层层抽盲盒+转手卖出的逻辑，让用户无限量赚取差价。除此以外，这一模式还可设定直接分享奖励、团队奖励、平级奖励等，通过多种奖励留住用户，平台也能运行得更平稳、更长久。

那么这种盲盒转卖模式到底怎么玩呢？

玩法介绍：

I 注册成为平台会员

I 进行预约，进入抢购时间使用帮抢卡进行盲盒抢购，盲盒价格65-80-95-110.....275元封顶（比如：你今天抢到一个65元的宝盒，转卖价格80元被别人买走，其中5元为自己的纯利润，5元为平台服务费，5元放入回收池，80元宝盒又以95的价格转卖出去，依次类推...）

I 抢中的盲盒每次抬价15元进行转卖，转卖后24小时，每个盒子有5元回到账户，账户余额可提现

模式逻辑：

每天溢价15元

- 1、会员纯利润5元
- 2、平台服务费5元
- 3、回收池放入5元（用来回收封顶单）完美消除泡沫，生生不息

升级条件：

一星：直接分享5名有效会员即可成为一星

二星：直接分享10名有效会员，团队100人，即可成为二星

三星：直接分享20名有效会员，团队200人，即可成为三星

静态奖励：

I 每抢一个聚金宝盆纯收入5元

I 每天抢10个聚金宝盆纯收入50元

I 每天抢20个聚金宝盆纯收入100元

I 每天抢50个聚金宝盆纯收入250元

I 每天抢100个聚金宝盆纯收入500元

动态奖励：

I 一星享受1元一个宝盒的团队奖励

I 二星享受2元一个宝盒的团队奖励，外加10%平级奖励

I 三星享受3元一个宝盒的团队奖励，外加10%平级奖励

注：团队奖励级差制，平级享受奖励的10%

假设一人一天只能抢购50单，那么不同等级的会员可获得奖励为：

一星：直接分享5人*50单=250单，250单*1元=250元

二星：直接分享10人*50单*2元=1000元，团队100人*50单*2元=10000元，总共可得10000+1000=11000元

三星：直接分享20*50单*3元=3000元，团队200*50单*3元=30000元，总共可得30000+3000=33000元

为什么建议大家尝试聚金宝盆模式呢？原因就在于这一模式独创的“回收池”设定。比如用户抢55单中一单275封顶单，55单回收池里边放入了275元，用来回收用户中的275封顶单，有效地解决了泡沫，用户可安心、放心地继续赚钱，平台也能实现长久运行。

淘宝爆火的时候我们没有赶上，拼多多崛起的时候我们也遗憾错过，现在有一个待爆的机会摆在我们面前，这么好的机会我们还要再错过吗？

小编从事电商行业多年，见过许多平台因为选择正确的模式一飞冲天，也见过许多平台因为选择错误的模式跌落谷底。模式对平台的发展很重要，这也是小编要为大家介绍聚金宝盆模式的原因。如果真的下定决心要起盘，聚金宝盆模式真的可以冲一冲，稳赚。小编手里刚好有些咨询渠道与合作平台，想要了解或想直接合作的老板都可向小编留言。

拓展阅读：微三云科技推出的拼购模式、思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式现在是电商平台很火的一款营销插件之一，同时结合热销的社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，预售拼购模式、拼商抽奖模式、泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，广告电商模式等应用营销模式受广大用户喜爱，那

么为什么会有那么多人去追捧呢，接下来小编就带大家来了解一下拼购模式。东莞市微三云信息技术有限公司以软件与信息服务为主营业务，是从事计算机软件及周边产品设计开发的技术型企业。公司立足广东大湾区，提供

基于各种平台和环境下软件的需求分析、设计开发、技术支持等服务，为客户提供完整的 IT 解决方案。

云平台电商系统是微三云信息基于 B2B2C

系统结构打造的全新一代电商系统平台，通过不同的配置选项，实现 B2B、B2C、B2B2C、O2O、APP 商城、微信商城、PC 商城、微信三级分销等不同的商城模式，有效管理企业产品、渠道、库存关系。

微三云电商系统可以实现平台佣金自动结算、商家订单 LBS

分配，让实体店商与线上电商无缝融合。微三云云平台电商系统是传统行业进军互联网+必备利器。