

打通企业获客——成交——复购全流程，你心动么？

产品名称	打通企业获客——成交——复购全流程，你心动么？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

随着市场大环境的影响，*近几年企业的生存发展受到巨大的挑战：销售效率低，业绩转化慢；销售管理无法量化，考核没有依据；复购率低，导致公司业务上不去，做不大。

看到以上几个问题，我相信很多老板都遇到过，那么企业该如何突破重围呢？迎来企业发展转型新局面呢？

现在市面上商业模式各种各样，各有各的长处，但是如果一直是单一模式运营的话，那么是不长久的。因为现在的消费者都见得多了，这是实话。那么我们可以多个模式一起运营。

举个例子：郑重声明：这是我们公司真实案例。

有个客户，开始的时候自己没有产品，选择了我们公司的分享购，主做了私域运营，从各大平台引流流量到自己平台。

稍微做得有点起色了，这时候又找我们公司购买了超级APP，超级APP是什么呢？就是类似VX平台的一个生态型APP，一个一个模式往上叠加，在今年10月份的时候，跟我们公司签订了合作协议。

小编是简单说下案例，开始没有自己资源的客户，都能够做得风生水起，那你有资源有资金，那是不是会做得更好？

企业转型其实只是一念之间，只要有想法，那么就可以行动起来，而不是一直在担心这个担心那个，瞻前顾后的。

尤其是现在疫情开始常态化，经济又开始有起色，不趁着这一波东风，抓取这一丝红利，都对不起这个时机。

再说另一个案例：这个客户主要是做广告电商的，后期对接上了异业联盟，以及超级APP。为什么都对接超级APP呢？

说实话，VX社交群被举报以及封群的几率太大了，而我们做自己的私域流量也很不易，只要一被封群，那么前面的辛苦都付诸流水。而我们公司研发的超级APP可以很好地解决这个痛点。

并且可以对接上多个平台APP，这样就不怕某个平台因运营不当，我们的会员量流失。

超级APP作为一个私域流量池，那么只要在这之上，我们模式运营得当，那么开头小编提出的企业痛点，不说全部解决，但是大部分还是可以解决的。