

## 2023理视康商业模式开发（案例演示）

产品名称	2023理视康商业模式开发（案例演示）
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司推广部
价格	.00/件
规格参数	服务:定制开发 类型:小程序APP 交易:源码交付
公司地址	广州市天河区中山大道黄村
联系电话	15360676968 15360676968

## 产品详情

理视康商业模式系统开发（现成源码），理视康商业模式系统开发（案例演示），理视康商业模式系统开发（成品案例），理视康商业模式系统开发（现成软件），理视康商业模式系统开发（后台演示）

免责声明:此文章来源转载于网络，仅供参考，非平台方及客服，不是要做系统软件的一律勿扰(看清楚再联系)，如有定制需求请联系张拼软件开发!

理视康是一家以人工智能技术为核心，专注于计算机视觉与医疗健康领域的公司。随着人工智能技术的不断发展，以及医疗健康领域的快速变革，理视康的商业模式具有广阔的发展前景。

理视康直销模式详细解析：

### 一、如何晋升

职级团队累计20盒个人复购1600套餐三选一

杰出团队累计100盒个人复购4600任意组合当月过万

卓越团队累计700盒（小市场160）个人复购限时组合任意组合平均速度2~3个月平均收入3万

首席团队累计(小市场600)个人复购限时19999任意组合平均速度3~6个月平均收入10万

现成演示案例看朋友圈：SJ520it，附送新零售方案

二、推荐与级差奖--固定奖励(直推与级差秒结日发)

三、小市场统筹--多劳多得，上不封顶，彻底解决平级不赚钱的问题(周结周发)

四、领导奖--不分大小市场，拿所有团队小市场统筹奖的5%(周结周发)

五、见点奖--不分大小市场，一个市场也有收入(秒结日发)

六、区域奖(月结月发)

1、首席成就合伙人县级市地级市区域实际业绩0.5%

2、如何成就合伙人:

自己成为首席

培养5位首席

每位首席当月大于1200盒

总销售额大于10000盒

成就合伙人:首席和合伙人的区域奖兼得

理视康的商业模式具有广泛的发展前景，既受益于人工智能和医疗健康领域的快速发展，也利用了数字化转型和企业高效管理的需求。预计未来，这一商业模式将得到更广泛的推广和应用，成为行业的佼佼者。