

# 艾蓓生七星创客模式——裂变引流新玩法1

产品名称	艾蓓生七星创客模式——裂变引流新玩法1
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

## 产品详情

随着互联网时代的发展，对于市场营销环境与参与者的能力，都提出了不同的要求。销售者要有新的技能去迎合消费者的消费心理，而互联网也不再仅仅是为市场提供一个销售的平台。

在销售方式与消费模式上都打破了原有的模式，形成了一个全新的环境，不管是内容还是形式，都极具现代化的。

而今天小编为大家分享的是一款颠覆传统思维，不以产品差价为盈利点的商业模式——艾蓓生七星创客模式。

这款模式一开始是在华南地区流行，而后开始陆陆续续有小伙伴询问到小编这里，那么今天小编给大家讲一下艾蓓生七星创客这个模式的原理。

艾蓓生七星创客模式是以七星创客+总裁+董事为基础架构，整合了三三复制、二二复制、级差等营销模式。

举例：用户购买2580元的产品成为创库，创客推荐其他用户购买时，第一单的推荐奖励是10%，第二单的推荐奖励是20%，第三单的推荐奖励是70%，以此三三循环。而用户复购时，可一律享受5折的购买优惠。

那么在艾蓓生新零售模式中，创客推荐3个创客后，成为一星代理，拿团队业绩3%。当一星代理在团队中培养2个一星代理后，晋升为二星代理，拿团队业绩5%。

二星创客培养两个二星创客，升级三星创客，拿团队业绩7%；

三星创客培养两个三星创客，升级四星创客，拿团队业绩9%；

四星创客培养两个四星创客，升级五星创客，拿团队业绩11%；

五星创客培养两个五星创客，升级六星创客，拿团队业绩13%；

六星创客培养两个六星创客，升级七星创客，拿团队业绩15%；

七星创客培养三个七星创客，升级总裁，总裁拿公司流水的3%；

总裁培养三个总裁，升级董事，董事拿公司流水的5%；

培养三个七星创客升级总裁，总裁拿公司流水的3%的加权分红；

培养三个总裁升级董事，董事拿公司流水的2%的加权分红。

而艾蓓生营销模式系统，针对七星创客+总裁+董事，还设置了级差的一个奖励，在上面列表中小编也已经写出来。

而在这个模式中两个亮点：一、一星代理晋升到二星时，两个一星

代理的团队业绩必须满5万；

二、伯乐奖，当创客级别达到三星代理及以上星级代理时，可以拿自己伞下所有创客级差奖励的百分之百。

以上就是艾蓓生七星创客这个模式的一些大致内容，当然，如果你有一些好的模式想法，也可以与小编一起讨论。