



2、产品不符合天猫定位

3、运营实力不足

个别资料会有其他原因，比如饱和、傍牌等等。

需要的资料非常的多。下面这些资料，纯粹的就是向小二证明商家自身实力的。细心的朋友会发现，自己申请，也需要这些东西，试概率代入驻申请，也需要这些资料，那.....  
不就是换了一个人在试概率吗？既然都是在试概率，难道他们的运气，比我们商家自己好？

????????????????

1.????????

2.???

3.????????

????????????6????????????3??

????????????????

????????????????

????????????????????????????????

??????0????????????????????????

装饰画好入驻天猫吗，汽车零配件怎么入驻天猫

那么，如果你要走自荐入驻天猫，那么，入驻天猫的PPT运营方案该怎么做？

跟大家提供以下几点建议：

1、图片一定要清晰

2、如果有能证明自身实力的资料，一定要真实的，并且如实提供

3、排版要精美，不要堆砌文字

4、突出重点，不要啰嗦

5、内容不要太浮夸

商家自己认真做的运营方案，其实比自荐服务商做的要好，很多自荐服务商做的运营方案，让人不忍直视。

天猫入驻的具体费用是多少？押金：任何天猫商店在开店前都需要支付押金才能正常上线。然而，不同类型的商店需要不同的押金。一般来说，拥有R商标授权的旗舰店和专卖店的支付标准为5万元TM授权为10万，有R商标授权的加盟店，押金缴纳标准为10万，有TM授权的商店支付标准为15万元。软件服务年费：该费用也是开设天猫商店必须支付的费用。该费用以商店的主要类别为标准，一般分为3万元.6.2档。扣分:每次天猫店卖一件商品，天猫都会提取一定的平台费用，根据不同的商品类别确定，一般在0.5%-5%之间。