

徐州少儿体育艺术培训机构招生地推引流团队联系方式

产品名称	徐州少儿体育艺术培训机构招生地推引流团队联系方式
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

一般情况，地推分为个人作战和团队作战，针对不同的作战方式，我们需要给员工进行不同的心理建设。

个人作战需要让员工明白这次出去地推到底是为了什么？为的不是拿单挣钱，为的是帮助客户。不仅仅向客户传达的是产品，更向用户输出了某种情感。当然这需要对自己的产品有清晰的认识和自信。

公交车上遇到案例：我曾接触过一个地推人员，他给我分享过一次他的地推经验。他们是做中小学线上培训的，当天他去小学门口发单，找到两个小朋友，从开始聊天交朋友，到一路跟他们上了公交车，为了就是推广他们的产品，让小朋友成为他们用户。我好奇是什么魔力使他跟着小朋友上了公交车，他的回答很简单：“我们的产品能帮助他们，减少他们线上玩游戏的时间，增加线上学习的时间。”怀着帮助别人的心，他每次地推都能找到忠实的粉丝客户。

除了个人作战，很多情况下都是团队出去作战，人多并不一定效率就高，需要分工明确，需要设置一个很重要的角色-控场。这个控场不一定是拿单*多的人，但必须是有组织能力、沟通能力、有气场、善于帮助别人的人。

比如，新员工出来做地推，发单总是被拒绝，情绪低落了，这时候需要控场帮忙。控场需要给他加油、打起，帮助他分析原因，帮助他总结更有效的发单话术。

河南易地推招生拓客市场营销策划有限公司，深耕教培招生一件事，6年市场实战招生经验，用实力说话，专业为3-12岁的少儿艺培机构提供全国上门招生服务，有上千家成功案例可以查阅参考，导师还会根据校区的情况量身定制招生方案，一校一方案的合作模式，力求生源精准转化率高，合作起来才是真的无忧、高效！