

无锡少儿游泳馆兴趣班地推招生卖课包团队怎么联系

产品名称	无锡少儿游泳馆兴趣班地推招生卖课包团队怎么联系
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

产品详情

4、因为我也是做业务出身，所以公司一直有老人帮带新人的传统，师徒制；我说你听，你说我听，我做你看，你做我看；结合帮带能力，决定老人能否尽快晋升到带队的位置！

尽管这样的帮带很有用，但是会发现，聪明一些的队员很容易流失掉；公司系统的培训，反而让他们知晓业务是如何操作的，有一些就想出去单干；人员从哪里来呢，就把自己七大姑八大姨，发小，认识的人等等，想办法拉过来，一起做这件事！这也是为何现在这么多招生团队的原因！

5、如果单纯只是做地推招生，没有企业文化，没有更多的招生服务产品，是难以避免员工出去单干的！

公司规定多，要求严，自己出去单干了，规矩可以自己来定，也没有那么多考虑，尽快多赚钱才是目的。时至今日，这样的团队还是占据着很大的比重！公司不允许让卖玩具增课程，不允许让老人报名，不允许买一送一等等，自己出去单干了，利用有的老师不了解里面真实情况，很多老师只想多招学员，重视数量，那我完全可以放弃所有这种要求，数量第一，越多越好！也有很多团队，确实赚到了钱，说起话来就傲的很，懂了就懂了！

6、招聘，培训，考核，管理等等，决定了组建一支团队的成本，但是你花不了这个钱，能不能组建一支团队呢，自然是不现实的！

大家想把业务外包出去，这个方向是没有问题！但是团队与团队区别还是蛮大的，行业不规范决定了很多团队都是收割智商税的！搞清楚这家公司从哪里来，他们想走向哪里，有助于自己做出正确的决定！而不是简简单单认为，有几个人能来做招生，就是专业招生团队！懂了就懂了！