

## 温州美容美发\*有效的方法，美容院拓客方案卖体验卡团队

产品名称	温州美容美发*有效的方法，美容院拓客方案卖体验卡团队
公司名称	河南易地推市场营销策划有限公司
价格	100.00/件
规格参数	
公司地址	河南省郑州市金水区东明路187号C座6层608-B14号
联系电话	19937869661 19937869661

### 产品详情

#### 话术技巧五

顾客：“我也没见到你们老师，我无法确定做还是不做。”

分析：这个时候要理解客人的合理疑虑，但是也不能就这样直接让客户流失了，应该用\*有力的方式消除客户的疑虑。

回答：“没关系，这边有中国美的杂志（或者其他宣传资料），您可以先了解一下我们老师（要详细阐述杂志的背景。）”

#### 话术技巧六

顾客：“我先考虑考虑再说！”

分析：这个时候客户往往已经有点心动，但是还是有一些担心的地方，还没下定决心，这时必须想办法让顾客说真心话，解除顾客的疑虑。

回答：慎重对待自己的脸是对的，就像我们老师说过一句话：“美是有生命的”好的形象会帮你说话，您需要的时候\*\*是选择专业的老师帮您做设计。不知道您现在是在担心什么呢？是害怕疼吗？是害怕肿胀吗？是害怕不自然吗？还是因为价格的原因呢？不用担心，现在的技术操作是不疼的，效果非常自然。

#### 话术技巧七

面对顾客，我们不单单要回答问题，还要适当地抛出问题，这里分享两个致命的提问：

问题：（立刻要求成交）如果现在我帮您跟公司申请到一个优惠的折扣您可以现在做决定吗？如果您能决定现在做的话，我能马上为您节省800-1000元，这个属于美容院内部折扣价。

问题：（要求顾客转介绍）如果我现在给您一个特殊的价格您愿意为我介绍您的两位朋友做纹绣项目的朋友给我吗？